

МИНИСТЕРСТВО СПОРТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования «Российский государственный университет
физической культуры, спорта, молодежи и туризма (ГЦОЛИФК)»

Филиал Федерального государственного бюджетного образовательного
учреждения высшего образования «Российский государственный
университет физической культуры, спорта, молодежи и туризма
(ГЦОЛИФК)» в г. Иркутске
(Иркутский филиал РГУФКСМиТ)

С.В. Боровских

ЭКОНОМИКА ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ И СПОРТА

Практикум

Иркутск - 2017

УДК 338.46
ББК 65.49
Б83

Печатается по решению научно-методического совета Филиала Федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования «Российский Государственный университет физической культуры, спорта, молодёжи и туризма (ГЦОЛИФК)» в г. Иркутске.

Рецензенты: д.п.н., доцент Е.В. Воробьева, к.э.н., доцент М.А. Вильчинская

Б83 Боровских С.В. Экономика физической культуры и спорта: практикум / С.В. Боровских. — Иркутск: ООО «Мегапринт», 2017. — 62с.

Практикум содержит краткое содержание изучаемых тем, вопросы для обсуждения и задания для проведения практических занятий и самостоятельной работы студентов, контрольные тесты, вопросы и задания для контроля освоения учебной дисциплины. Практикум предназначен для студентов высших учебных заведений, обучающихся по направлению подготовки 49.03.01 «Физическая культура».

УДК 338.46
ББК 65.49
Боровских С.В., составление 2017

СОДЕРЖАНИЕ

ПРЕДИСЛОВИЕ	5
ТЕМА 1. ПРЕДМЕТ И ЗАДАЧИ КУРСА «ЭКОНОМИКА ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ И СПОРТА»	6
Задания.....	6
Вопросы для обсуждения.....	6
Тесты.....	7
ТЕМА 2. ПРОДУКТ ОТРАСЛИ «ФИЗИЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА И СПОРТ»	8
Задания.....	9
Вопросы для обсуждения.....	9
Тесты.....	10
ТЕМА 3. ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО В СФЕРЕ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ И СПОРТА	11
Задания.....	11
Вопросы для обсуждения.....	12
Тесты.....	13
ТЕМА 4. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ НОРМАТИВНО-ПРАВОВЫХ АКТОВ ПО ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЕ И СПОРТУ	14
Задания.....	14
Вопросы для обсуждения.....	15
Тесты.....	15
ТЕМА 5. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКАЯ БАЗА ОТРАСЛИ «ФИЗИЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА И СПОРТ»	17
Задания.....	17
Вопросы для обсуждения.....	18
Тесты.....	18
ТЕМА 6. ТРУДОВЫЕ РЕСУРСЫ ОТРАСЛИ «ФИЗИЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА И СПОРТ»	20
Задания.....	20
Вопросы для обсуждения.....	21
Тесты.....	21
ТЕМА 7. БЮДЖЕТНЫЕ И ВНЕБЮДЖЕТНЫЕ ИСТОЧНИКИ ФИНАНСИРОВАНИЯ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ И СПОРТА	23
Задания.....	23
Вопросы для обсуждения.....	24
Тесты.....	24
ТЕМА 8. ПЛАНИРОВАНИЕ И ЭКОНОМИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ФИНАНСОВО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ФИЗКУЛЬТУРНО-СПОРТИВНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ	26
Задания.....	26
Вопросы для обсуждения.....	27
Тесты.....	28

ТЕМА 9. ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИЕ СВЯЗИ В ОТРАСЛИ	
«ФИЗИЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА И СПОРТ».....	29
Задания.....	29
Вопросы для обсуждения.....	30
Тесты.....	30
КЕЙСЫ.....	31
ПРИМЕРНЫЙ ПЕРЕЧЕНЬ ТЕМ НАУЧНО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИХ РАБОТ (РЕФЕРАТОВ).....	55
ПРИМЕРНЫЙ ПЕРЕЧЕНЬ ВОПРОСОВ К ЗАЧЕТУ.....	58
СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ.....	60

ПРЕДИСЛОВИЕ

Данный практикум предназначен для студентов высших учебных заведений, обучающихся по направлению подготовки 49.03.01 «Физическая культура». Знания экономических связей и закономерностей, присущих отрасли «Физическая культура и спорт», помогут решать профессиональные задачи более рационально, с учетом экономических последствий принимаемых решений.

Практикум структурирован по основным темам учебной дисциплины. По каждой теме в практикуме предусмотрены: краткое содержание лекционного материала, практические задания и задачи, вопросы для обсуждения, тесты для текущего контроля знаний, кейсы, темы научно-исследовательских работ (рефератов) и примерный перечень вопросов к зачету.

Содержащиеся в практикуме задания могут быть использованы на различных стадиях учебного процесса: для самостоятельных и контрольных работ на практических занятиях, текущей и промежуточной аттестации.

Практикум будет способствовать полному усвоению теоретического материала и развивать навыки практического применения полученных знаний.

ТЕМА 1. ПРЕДМЕТ И ЗАДАЧИ КУРСА «ЭКОНОМИКА ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ И СПОРТА»

Краткое содержание темы: Роль и значение физической культуры и спорта в развитии экономики и общества в целом. Место физической культуры и спорта в структуре отраслей народного хозяйства РФ. Физическая культура и спорт как отрасль непродуцственной сферы: состояние и перспективы развития. Сущность экономики физической культуры и спорта. Становление экономики физической культуры и спорта как самостоятельной дисциплины.

Задания по теме 1:

1. Сформулируйте основные положения, характеризующие значение физической культуры и спорта в развитии экономики и общества в целом.
2. В табличной форме приведите определения «экономики физической культуры и спорта» разных авторов.
3. Определите объект и предмет экономики физической культуры и спорта для следующих уровней экономической науки: микроэкономика, мезоэкономика, макроэкономика.
4. Используя общероссийский классификатор видов экономической деятельности (ОКВЭД) представьте классификацию видов деятельности в сфере физической культуры и спорта.
5. Приведите примеры взаимосвязи отрасли «Физическая культура и спорт» с другими отраслями экономики в конкретном виде спорта.
6. Составьте в табличной форме характеристику основных экономических субъектов отрасли «Физическая культура и спорт».
7. С использованием данных Федеральной службы государственной статистики (www.gks.ru) проведите анализ динамики основных показателей развития отрасли «Физическая культура и спорт» за последних 10 лет. Сформулируйте выводы.
8. Рассмотрите государственную программу развития физической культуры и спорта в РФ. Выделите основные целевые показатели развития отрасли.
9. Сравните основные показатели развития отрасли «Физическая культура и спорт» с плановыми показателями государственной программы развития физической культуры и спорта в РФ. Сформулируйте выводы.
10. Сформулируйте основные тенденции развития отрасли ФКиС в г. Иркутске на ближайшие 3 года.

Вопросы для обсуждения по теме 1:

1. На основе каких признаков физическую культуру и спорт можно рассматривать как одну из отраслей народного хозяйства?
2. Дайте определение понятию «непродуцственная сфера».
3. Перечислите отрасли народного хозяйства, относящиеся к непродуцственной сфере.

4. Какие показатели характеризуют развитие отрасли «Физическая культура и спорт»?
5. Как влияет физическая культура и спорт на экономический рост?
6. Дайте определение понятию «экономика физической культуры и спорта».
7. Назовите предмет дисциплины «экономика физической культуры и спорта».
8. С какими науками тесно связана экономика физической культуры и спорта?
9. Охарактеризуйте экономические ресурсы, используемые в отрасли «Физическая культура и спорт».
10. Идеи какой экономической школы, на Ваш взгляд, наиболее близки экономике физической культуры и спорта? Аргументируйте свой ответ.

Тесты по теме 1:

1. Единым государственным органом управления отраслью «Физическая культура и спорт»:
 - 1) Министерство образования
 - 2) Федеральное агентство по физической культуре и спорту
 - 3) Министерство здравоохранения
 - 4) Министерство спорта
2. К какому виду общественного производства принято относить физическую культуру и спорт?
 - 1) материальное производство
 - 2) нематериальное производство
 - 3) услуги
3. Совокупность отраслей материального производства, имеющих конечным результатом своей деятельности материальный продукт, называется:
 - 1) непроизводственной сферой
 - 2) бытовой сферой
 - 3) производственной сферой
 - 4) потребительской сферой
4. Совокупность предприятий и организаций, характеризующихся общностью выпускаемой продукции, технологии производства и основных фондов, называется:
 - 1) отраслью
 - 2) кластером
 - 3) холдингом
5. Предметом экономики физической культуры и спорта как дисциплины является:
 - 1) изучение спроса потребителей на физкультурно-оздоровительные услуги
 - 2) разработка модели управления сферой физической культуры и спорта

- 3) разработка маркетинговых средств для товаров и услуг физической культуры и спорта
- 4) проблема выбора наиболее рациональных способов использования ресурсов для расширения рынка производимых услуг и приближения их качества к потребительским запросам
6. Какие виды ресурсов используются в процессе деятельности физкультурно-спортивных организаций?
 - 1) финансовые
 - 2) материальные
 - 3) трудовые
 - 4) все ответы верны
7. Экономика физической культуры и спорта изучает:
 - 1) экономические отношения между членами общества в сфере физической культуры и спорта
 - 2) экономические циклы в сфере физической культуры и спорта
 - 3) безработица в сфере физической культуры и спорта
 - 4) эффективное распределение бюджетных средств
8. Способы расчета оптимальной цены на услуги физкультурно-спортивной организации изучает:
 - 1) микроэкономика
 - 2) макроэкономика
 - 3) институциональная экономика
9. Макроэкономика изучает:
 - 1) безработицу
 - 2) экономический рост
 - 3) структуру затрат организации
 - 4) ценовую политику фирмы
10. Укажите показатели, характеризующие развитие физической культуры и спорта:
 - 1) численность занимающихся
 - 2) численность штатных работников
 - 3) количество организаций, осуществляющих деятельность в данной сфере
 - 4) количество спортивных сооружений
 - 5) все ответы верны

ТЕМА 2. ПРОДУКТ ОТРАСЛИ «ФИЗИЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА И СПОРТ»

Краткое содержание темы: Понятие продукта. Социально-культурные услуги как основной продукт отрасли «Физическая культура и спорт». Специфические характеристики социально-культурных услуг. Классификация услуг отрасли «Физическая культура и спорт». Конкурентоспособность услуг

отрасли «Физическая культура и спорт». Спрос и предложение на рынке услуг отрасли «Физическая культура и спорт».

Задания по теме 2:

1. На примере избранного вида спорта проиллюстрируйте отличительные особенности нематериальных услуг сферы «Физическая культура и спорт» в сравнении с услугами другой отрасли.

2. На примере избранного вида спорта приведите примеры материальных услуг сферы «Физическая культура и спорт». Охарактеризуйте субъектов, предоставляющих данные услуги.

3. Выделите основные факторы, влияющие на спрос, для следующих товаров и услуг: а) аксессуары для плавания; б) набор для бадминтона; в) билеты на футбольный матч; г) абонемент в фитнес-клуб; д) групповые занятия аэробикой; е) обучение игре в баскетбол; ж) лечебная физическая культура. Проранжируйте выделенные факторы для каждого вида товаров (услуг) по убыванию степени влияния на процесс принятия решения о покупке.

4. На примере конкретной физкультурно-спортивной организации проведите классификацию оказываемых ею услуг по степени важности для потребителя (основные, дополнительные, сопутствующие).

5. Нарисуйте схему «Взаимодействие основных экономических субъектов отрасли «Физическая культура и спорт»».

6. Приведите примеры услуг, характеризующихся: а) высокой эластичностью спроса по цене; б) высокой эластичностью спроса по доходу; в) неэластичным по цене спросом.

7. Проранжируйте факторы, влияющие на предложение на рынке отрасли «Физическая культура и спорт». Приведите примеры.

8. Сравните эластичность предложения на рынке физкультурно-оздоровительных услуг с другими товарами (услугами).

9. Приведите примеры товаров (услуг)- заменителей и взаимодополняемых товаров (услуг) на рынке «Физическая культура и спорт».

10. Задача: Рассчитайте эластичность спроса на билеты на спортивное мероприятие, если стоимость билета увеличилась с 1000 руб. до 1200 руб., а количество проданных билетов уменьшилось на 5%. Является ли спрос эластичным? Какие факторы влияют на снижение эластичности спроса по цене?

Вопросы для обсуждения по теме 2:

1. Какой продукт производится в отрасли физической культуры и спорта?

2. Дайте определения материальной и социально-культурной услуге?

3. Приведите примеры материальных услуг в сфере физической культуры и спорта.

4. Приведите примеры социально-культурных услуг.

5. Назовите свойства услуг. Какие из перечисленных свойств характерны для услуг отрасли «Физическая культура и спорт»?

6. Охарактеризуйте основных субъектов рынка отрасли «Физическая культура и спорт».

7. Государство как экономический субъект отрасли «Физическая культура и спорт».

8. Назовите факторы внешней среды, влияющие деятельность экономических субъектов в отрасли «Физическая культура и спорт».

9. К каким последствиям для физкультурно-спортивной организации может привести увеличение процентных ставок на рынке?

10. К какому типу рыночных структур относится рынок физкультурно-оздоровительных услуг?

Тесты по теме 2:

1. Что такое товар?
 - 1) продукт труда в вещественной форме
 - 2) продукт производственно-экономической деятельности в материально-вещественной форме, выступающий как объект купли-продажи
 - 3) итог труда в информационной форме
 - 4) продукт сферы материального производства в условиях рыночных отношений
2. К какому виду услуг относится большинство услуг, производимых в сфере физической культуры и спорта?
 - 1) материальные
 - 2) интеллектуальные
 - 3) социально-культурные
 - 4) информационные
3. Что является основной целью производства коммерческих услуг?
 - 1) выполнение социально-важных функций
 - 2) повышение качества услуг
 - 3) получение прибыли
 - 4) расширение ассортимента услуг
4. Что такое предложение на рынке услуг?
 - 1) количество услуг, которые производители готовы продать по определённой цене в определённое время
 - 2) услуги, которые предлагаются производителями в определённый период времени
 - 3) потребность населения в услугах
 - 4) предложение отдельных производителей на отдельные услуги
5. Как называется положение на рынке, когда спрос превышает предложение и возникает дефицит?
 - 1) рынок покупателя
 - 2) рынок продавца
 - 3) потребительский рынок
 - 4) дефицитный рынок
6. Укажите свойства услуг:
 - 1) осязаемость
 - 2) непостоянство качества

- 3) сохраняемость
- 4) неотделимость от источника услуги
- 7. Занятия спортом в секциях относится к услугам:
 - 1) индивидуальным
 - 2) массовым
 - 3) зрелищным
- 8. Услуги автопарковки относятся к ... услугам:
 - 1) основным
 - 2) дополнительным
 - 3) сопутствующим
- 9. К материальным услугам физической культуры и спорта относят:
 - 1) медицинское обследование
 - 2) прокат спортивного инвентаря
 - 3) массаж
 - 4) спортивно-зрелищные мероприятия
- 10. Какой тип рыночной структуры характерен для услуг физической культуры и спорта:
 - 1) совершенной конкуренции
 - 2) монополии
 - 3) монополии
 - 4) монополистической конкуренции

ТЕМА 3. ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО В СФЕРЕ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ И СПОРТА

Краткое содержание темы: Понятие предпринимательской деятельности. Особенности предпринимательской деятельности в сфере физической культуры и спорта. Государственное регулирование предпринимательской деятельности в отрасли «Физическая культура и спорт». Организационно-правовые формы физкультурно-спортивных организаций. Развитие предпринимательства в сфере физической культуры и спорта на современном этапе. Роль малого предпринимательства в развитии физической культуры и спорта. Перспективные направления для развития малого предпринимательства в сфере физической культуры и спорта.

Задания по теме 3:

1. Проанализируйте по данным официальной статистики структуру платных услуг населению. Какую долю занимают услуги отрасли «Физическая культура и спорт»?
2. Проведите сравнительную характеристику организационно-правовых форм предпринимательской деятельности в сфере физической культуры и спорта. Какая из этих форм является наиболее предпочтительной? Аргументируйте свой ответ.

3. Выделите экономические последствия отсутствия у физкультурно-спортивной организации собственного имущества.

4. Проанализируйте предпринимательскую среду г. Иркутска. Выделите факторы, способствующие развитию малого бизнеса в отрасли «Физическая культура и спорт», а также препятствующие ему. Результаты представьте в табличной форме.

5. Проанализируйте достоинства и недостатки малого предпринимательства в отрасли «Физическая культура и спорт».

6. Напишите эссе на тему «Роль малого бизнеса в развитии физической культуры и спорта».

7. Рассчитайте параметры безубыточного производства для осуществления индивидуальной тренерской деятельности по избранному виду спорта.

8. Как изменится спрос на услуги тренажерного зала, если цена на тренажерное оборудование возрастет на 30%. Коэффициент перекрестной эластичности спроса равен 1,5.

9. Задача: Определить стоимость годового абонемента фитнес-клуба (на 3 посещения в неделю), при которой организация обеспечит доход от вложенных инвестиций (20000000 руб.) на уровне не менее 15 % годовых, если переменные издержки составляют 150 руб. в час на 1 занимающегося, постоянные 635 000 руб. в месяц, единовременная пропускная способность фитнес-клуба составляет 150 человек. Оцените конкурентоспособность фитнес-клуба.

10. Задача: Определите минимальное количество занимающихся для обеспечения безубыточности физкультурно-спортивной организации, если стоимость занятия составляет 400 руб., валовые издержки в месяц – 50000 руб.?

Вопросы для обсуждения по теме 3:

1. Дайте определение понятиям «предприниматель», «бизнесмен», «менеджер». Охарактеризуйте сходства и различия этих понятий.

2. Чем отличается «предпринимательская» деятельность от «коммерческой»?

3. Назовите перечень документов, необходимых для регистрации новой организации в отрасли «Физическая культура и спорт» в качестве юридического лица.

4. Назовите признаки юридического лица. Опишите различия предпринимательской деятельности в качестве юридического лица по сравнению с индивидуальным предпринимательством.

5. Какие формы государственной поддержки малого предпринимательства в РФ Вам известны. Какие из них используются для развития предпринимательства в отрасли «Физическая культура и спорт»?

6. Дайте определение понятию «франчайзинг». Приведите примеры.

7. Что такое теневая экономика? Приведите примеры «теневой» предпринимательской деятельности в сфере физической культуры и спорта. Каково ее влияние на экономику в целом?

8. В чем заключается предпринимательская деятельность некоммерческих организаций.

9. Что такое «социальное предпринимательство»?

10. Дайте определение понятию «предпринимательский талант». Приведите примеры наиболее успешных предпринимателей, осуществляющих (осуществлявших) деятельность в сфере физической культуры и спорта в России и за рубежом.

Тесты по теме 3:

1. Целью деятельности коммерческой организации являются:
 - 1) Получение прибыли
 - 2) Выполнение муниципального заказа
 - 3) Культурно-просветительская деятельность
2. Объединение физических и юридических лиц, члены которого отвечают по обязательствам организации всем принадлежащим им имуществом – это:
 - 1) ООО
 - 2) ИП
 - 3) Товарищество на вере
 - 4) Полное товарищество
3. Укажите формы юридических лиц, являющихся некоммерческими организациями:
 - 1) ГУП
 - 2) Учреждение
 - 3) Фонд
 - 4) Производственный кооператив
4. К малому предпринимательству можно отнести организации с численностью занятых менее:
 - 1) 15 человек
 - 2) 100 человек
 - 3) 250 человек
 - 4) 50 человек
5. Какая из перечисленных организационно-правовых форм связана с наибольшим предпринимательским риском:
 - 1) ИП
 - 2) ООО
 - 3) ПАО
 - 4) Товарищество на вере
 - 5) Полное товарищество
6. Отличительной особенностью предпринимательской деятельности является:
 - 1) получение прибыли
 - 2) реализация новых бизнес-идей
 - 3) бюджетное финансирование
 - 4) самофинансирование
7. Форма продолжительного делового сотрудничества нескольких фирм, при котором компания с известным на рынке именем перепродает

права на него вместе с технологией производства или продажи товара или услуги независимым от нее предприятиям – это:

- 1) Факторинг
 - 2) Франчайзинг
 - 3) Договор
8. Минимальный размер уставного капитала для ООО составляет:
- 1) 1000 МРОТ
 - 2) 100 МРОТ
 - 3) Нет ограничений
9. К увеличению какого показателя необходимо стремиться новой фирме в начале функционирования:
- 1) прибыль
 - 2) себестоимость
 - 3) качество
 - 4) выручка
10. Какой из перечисленных видов услуг характеризуется наибольшими барьерами входа в отрасль:
- 1) Спортивное плавание
 - 2) Групповые занятия йогой
 - 3) Скандинавская ходьба
 - 4) Мини-футбол

ТЕМА 4. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ НОРМАТИВНО-ПРАВОВЫХ АКТОВ ПО ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЕ И СПОРТУ

Краткое содержание темы: Экономические аспекты российских нормативно-правовых актов по физической культуре и спорту: федеральный закон «О физической культуре и спорте в Российской Федерации», закон Иркутской области «О физической культуре и спорте в Иркутской области». Экономические аспекты международных и национальных нормативно-правовых актов по физической культуре и спорту. Профессиональный стандарт «Руководитель организации (подразделения организации), осуществляющей деятельность в области физической культуры и спорта». Профессиональный стандарт «Тренер». Приказ Министерства спорта РФ от 24 октября 2012 г. N 325 "О методических рекомендациях по организации спортивной подготовки в Российской Федерации". Федеральные стандарты спортивной подготовки по видам спорта.

Задания по теме 4:

1. Охарактеризуйте экономические аспекты закона Иркутской области «О физической культуре и спорте в Иркутской области».
2. Подготовьте доклад в форме презентации на тему «Экономические аспекты национальных нормативно-правовых актов по физической культуре и спорту в зарубежных странах».

3. Проанализируйте нормативно-правовые акты администрации г. Иркутска за последний календарный год и выделите документы, регламентирующие деятельность в сфере физической культуры и спорта.

4. Укажите нормативно-правовые акты, регулирующие деятельность физкультурно-спортивных организаций на примере конкретной организации.

5. Рассмотрите локальные нормативные акты конкретной физкультурно-спортивной организации. Выделите экономические положения, заключающиеся в них. Определите взаимосвязь этих положений в нормативно-правовыми актами более высокого уровня.

Вопросы для обсуждения по теме 4:

1. Перечислите основные международные нормативно-правовые акты в сфере физической культуры и спорта.

2. Какие экономические положения содержит в себе Олимпийская Хартия?

3. Какие экономические положения содержит в себе Международная Хартия физического воспитания и спорта?

4. Какие экономические положения содержит в себе Спортивная Хартия Европы?

5. Как осуществляется нормативно-правовое регулирование отрасли «Физическая культура и спорт» в США?

6. Как осуществляется нормативно-правовое регулирование отрасли «Физическая культура и спорт» в Германии?

7. Как осуществляется нормативно-правовое регулирование отрасли «Физическая культура и спорт» в Бразилии?

8. Как осуществляется нормативно-правовое регулирование отрасли «Физическая культура и спорт» в Китае?

9. Основные экономические положения федерального закона «О физической культуре и спорте в Российской Федерации».

10. Структура нормативно-правовых актов, регламентирующих предпринимательскую деятельность в сфере физической культуры и спорта.

Тесты по теме 4:

1. К приоритетным направления государственной поддержки, установленным ФЗ «О физической культуре и спорте в РФ», не относятся:

- 1) Пропаганда физической культуры и спорта
- 2) Подготовка к участию спортсменов в международных соревнованиях
- 3) Проведение городских спортивных мероприятий

2. К международным нормативно-правовым актам в сфере физической культуры и спорта относятся:

- 1) Олимпийская Хартия
- 2) Спортивная Хартия США
- 3) Спортивная Хартия Европы

3. Права на символику Олимпийских игр являются собственностью:

- 1) МОК
 - 2) НОК страны проведения
 - 3) Международных спортивных федераций
4. Расходы на организацию и проведение Олимпийских игр берет на себя:
- 1) ОКОИ
 - 2) НОК
 - 3) МОК
 - 4) Международные спортивные федерации
5. Необходимость найма квалифицированного персонала и регулярного повышения его квалификации предусматривает:
- 1) Международная Хартия физического воспитания и спорта
 - 2) Олимпийская Хартия
 - 3) Спортивная Хартия Европы
6. Перечень расходных обязательств уровней власти в сфере физической культуры и спорта установлен:
- 1) ФЗ «О физической культуре и спорте в Российской Федерации»
 - 2) Закон Иркутской области «О физической культуре и спорте в Иркутской области»
 - 3) Бюджетный кодекс РФ
7. Полномочия по установлению норм расходов на проведение спортивных мероприятий закрепляются за:
- 1) Органами исполнительной власти субъекта РФ
 - 2) Органами местного самоуправления
 - 3) Федеральными органами исполнительной власти
 - 4) В соответствии с порядком финансирования проведения мероприятия
8. Аккредитованным региональным спортивным федерациям за счет средств областного бюджета могут быть оказаны меры государственной поддержки путем:
- 1) Выделения дотаций из областного бюджета
 - 2) Выделения субсидий из областного бюджета
 - 3) Выделения субвенций из областного бюджета
9. К официальным физкультурным мероприятиям и спортивным мероприятиям относятся:
- 1) Мероприятия ДЮСШ
 - 2) Мероприятия ЦСП
 - 3) Мероприятия спортивных федераций
 - 4) Мероприятия, включенные в ежегодные календарные планы физкультурных мероприятий и спортивных мероприятий области
 - 5) Мероприятия, включенные в единый календарный план межрегиональных, всероссийских и международных физкультурных мероприятий и спортивных мероприятий
10. Какие призы могут вручаться на Олимпийских играх:

- 1) Медали
- 2) Дипломы
- 3) Ценные призы
- 4) Денежные призы
- 5) Призы спонсоров

ТЕМА 5. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКАЯ БАЗА ОТРАСЛИ «ФИЗИЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА И СПОРТ»

Краткое содержание темы: Понятие материально-технической базы. Основные фонды отрасли «Физическая культура и спорт». Материальные основные фонды. Нематериальные основные фонды. Оборотные фонды. Табельное имущество физкультурно-спортивных организаций. Физкультурно-спортивные сооружения. Потребность населения в сети физкультурно-спортивных сооружений. Эффективная эксплуатация физкультурно-спортивного сооружения.

Задания по теме 5:

1. Дайте характеристику материальных и нематериальных основных фондов, оборотных фондов, необходимых для проведения занятий по избранному виду спорта.
2. На основе сравнения планово-расчетных и фактических показателей работы конкретного физкультурно-спортивного сооружения определить степень эффективности его эксплуатации.
3. Рассчитайте на примере избранного вида спорта необходимое количество спортивного инвентаря на 1 занимающегося в год.
4. Составьте акт на списание спортивного инвентаря.
5. Составьте таблицу общего инвентаря и оборудования спортивной школы на примере избранного вида спорта.
6. Составьте таблицу дополнительного спортивного инвентаря спортивной школы на примере избранного вида спорта.
7. Составьте таблицу спортивной формы общего назначения на примере ДЮСШ.
8. Составьте таблицу спортивной формы специального назначения на примере избранного вида спорта.
9. С использованием официальных данных отчетов о реализации программ развития физической культуры и спорта разных уровней составьте таблицу «Характеристика сети физкультурно-спортивных сооружений».
10. С использованием методики определения нормативной потребности субъектов Российской Федерации в объектах физической культуры и спорта рассчитайте количество спортивных сооружений, необходимых в регионе (по выбору студента) для обеспечения минимальной двигательной активности населения. Сравните полученные данные с фактическими и сформулируйте выводы.

Вопросы для обсуждения по теме 5:

1. Дайте определения понятиям «основные фонды», «оборотные фонды». Приведите примеры.
2. Назовите критерии отнесения имущества физкультурно-спортивной организации к основным фондам. Различаются ли эти критерии для бюджетной и коммерческой организации?
3. Что такое амортизация? Охарактеризуйте ее значение в экономике физкультурно-спортивной организации.
4. Назовите и дайте характеристику методам начисления амортизации.
5. По какому имуществу физкультурно-спортивной организации начисляется амортизация? Есть ли различия в порядке начисления амортизации в бюджетной и коммерческой организации?
6. Какие нормативно-правовые акты регламентируют материально-техническую оснащенность физкультурно-спортивной организации?
7. Какие нематериальные активы используются в сфере физической культуры и спорта? Приведите примеры.
8. Дайте определение понятию «табельное имущество». К каким организациям оно применимо?
9. Проведите классификацию спортивных сооружений на примере избранного вида спорта.
10. По каким показателям можно оценить эффективность использования материально-технической базы физкультурно-спортивной организации? Какая связь между этими показателями и экономическим положением города/региона/страны?

Тесты по теме 5:

1. Чем образована материально-техническая база любой отрасли народного хозяйства?
 - 1) материальными средствами отрасли
 - 2) техническими средствами отрасли
 - 3) совокупностью материальных и технических средств, обеспечивающих её функционирование
 - 4) материальными средствами и сотрудниками отрасли
2. Какие виды основных фондов отрасли «Физическая культура и спорт» существуют?
 - 1) материальные и нематериальные
 - 2) оборудование и электронно-вычислительная техника
 - 3) спортивный инвентарь и сооружение
 - 4) здания и транспортные средства
3. Что такое табельное имущество физкультурно-спортивной организации?
 - 1) имущество бюджетных организаций
 - 2) имущество коммерческих организаций

- 3) основные фонды бюджетных организаций, которые передаются по специальным перечням
 - 4) спортивный инвентарь и спортивная форма физкультурно-спортивных организаций
4. К табельному имуществу физкультурно-спортивной организации обычно относится:
- 1) транспорт и оборудование
 - 2) инвентарь, оборудование и спортивная форма
 - 3) спортивные сооружения
 - 4) вычислительная техника и инвентарь
5. По функциональному назначению выделяют три группы физкультурно-спортивных сооружений:
- 1) физкультурно-оздоровительные и спортивные
 - 2) спортивные и спортивно-технические
 - 3) основные, вспомогательные и предназначенные для зрителей
 - 4) основные и вспомогательные
6. Какими материальными фондами обладают физкультурно-спортивные сооружения?
- 1) основными и дополнительными
 - 2) основными и оборотными
 - 3) основными и транспортными
 - 4) производственными и хозяйственными
7. Что относится к основным фондам физкультурно-спортивных организаций?
- 1) тренажеры
 - 2) автомобили
 - 3) канцелярия
 - 4) бытовая химия
8. Что относится к оборотным фондам физкультурно-спортивных организаций?
- 1) быстроизнашивающийся инвентарь
 - 2) тренажеры
 - 3) автомобили
 - 4) канцелярия
 - 5) бытовая химия
9. Характеристика основных материальных фондов физкультурно-спортивных сооружений содержится в:
- 1) журнале физкультурно-спортивного сооружения
 - 2) паспорте (учётной карточке) физкультурно-спортивного сооружения
 - 3) ведомости физкультурно-спортивного сооружения
 - 4) книге учёта

10. С целью повышения эффективности эксплуатации физкультурно-спортивных сооружений утверждены показатели режимов их эксплуатации, которые включают следующие данные:

- 1) продолжительность периода эксплуатации физкультурно-спортивного сооружения в течение года
- 2) продолжительность периода эксплуатации физкультурно-спортивного сооружения в течение дня
- 3) показатель наполняемости трибун зрителями
- 4) продолжительность периода эксплуатации физкультурно-спортивного сооружения в течение года, продолжительность эксплуатации этого сооружения в течение дня, средняя продолжительность одного занятия, численность одновременно занимающихся.

ТЕМА 6. ТРУДОВЫЕ РЕСУРСЫ ОТРАСЛИ «ФИЗИЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА И СПОРТ»

Краткое содержание темы: Общая характеристика рынка труда в сфере физической культуры и спорта. Специфические особенности труда и структуры занятости в отрасли «Физическая культура и спорт». Характеристика кадров отрасли. Организация труда работников физической культуры и спорта. Моральное и материально стимулирование в отрасли физической культуры и спорта. Профессиональные стандарты в сфере физической культуры и спорта: требования и трудовые функции. Производительность труда в отрасли «Физическая культура и спорт». Безработица в отрасли «Физическая культура и спорт».

Задания по теме 6:

1. По данным открытых информационных источников проанализировать характерные тенденции рынка труда в отрасли «Физическая культура и спорт» в Иркутской области.

2. Проиллюстрируйте на примерах формы оплаты труда работников бюджетных физкультурно-спортивных организаций (по ЕТС, по нормативам за одного занимающегося, по нормативам за подготовку высококвалифицированного учащегося-спортсмена).

3. Произведите расчет заработной платы по одной из вышеназванных форм.

4. Напишите эссе на тему «Специфические особенности труда работников отрасли «Физическая культура и спорт».

5. Составьте таблицу «Характеристика кадров отрасли «Физическая культура и спорт».

6. Рассмотрите деятельность Общероссийского профессионального союза работников физической культуры, спорта и туризма Российской

Федерации (<http://profsporttur.ru/>). Выделите и опишите основные направления работы профсоюза.

7. Используя открытые информационные источники, сравните кадровый потенциал работников двух (по выбору студента) физкультурно-спортивных организаций.

8. Представьте себя в роли директора новой спортивной школы. Разработайте:

1. проект организационной структуры спортивной школы;
2. проект штатного расписания спортивной школы.

9. Используя открытые информационные источники, проведите сравнительный анализ положений об оплате труда двух (по выбору студента) физкультурно-спортивных организаций.

10. Составьте проект положения о премировании работников физкультурно-спортивной организации.

Вопросы для обсуждения по теме 6:

1. В чем состоит специфика труда работников отрасли «Физическая культура и спорт»?

2. Какие основные тенденции можно выделить в развитии рынка труда в отрасли «Физическая культура и спорт»?

3. В чем заключаются современные особенности подготовки кадров для отрасли «Физическая культура и спорт»?

4. Какие формы оплаты труда физкультурных работников Вы знаете?

5. Какие данные учитываются при оплате труда по тарифным условиям?

6. Какие виды профессиональной деятельности в сфере физической культуры и спорта предусмотрены современными профессиональными стандартами?

7. Существует ли безработица в отрасли «Физическая культура и спорт»?

8. Назовите способы материального стимулирования труда работников отрасли «Физическая культура и спорт».

9. Назовите механизмы морального стимулирования труда работников отрасли «Физическая культура и спорт».

10. По каким показателям можно оценить эффективность труда работников отрасли «Физическая культура и спорт»?

Тесты по теме 6:

1. Какой преимущественный характер носит труд в отрасли «Физическая культура и спорт»?

- 1) педагогический
- 2) экономический
- 3) психологический
- 4) технический

2. Безработица представляет собой социально-экономическое явление, при котором:

- 1) часть населения не работает по своей специальности
- 2) часть населения не хочет работать
- 3) часть трудоспособного населения не находит себе работы
- 4) часть населения не находит себе работы в бюджетных организациях

3. Что является исходной базой для нормирования труда работников физической культуры и спорта?

- 1) затраты труда на изготовление единицы продукции
- 2) затраты времени на изготовление единицы продукции
- 3) продолжительность рабочего времени
- 4) наполняемость спортивно-оздоровительных групп

4. Как осуществляется материальное стимулирование работников физической культуры и спорта?

- 1) через систему заработной платы (включая надбавки и доплату) и премирование
- 2) предоставлением услуг
- 3) предоставлением льгот
- 4) награждение ценными подарками

5. Как рассчитывается заработная плата работников бюджетных физкультурно-спортивных организаций?

- 1) по количеству проработанных часов
- 2) на основе Единой тарифной сетки
- 3) в зависимости от результатов труда
- 4) в зависимости от количества обучающихся в группах

6. В оплате труда работников физической культуры и спорта определяющим фактором является:

- 1) возраст сотрудника
- 2) отношение к работе
- 3) способности
- 4) уровень квалификации

7. Уровень квалификации работника определяется следующими факторами:

- 1) умение работать с людьми и образование
- 2) общее образование, профессиональная подготовка и стаж работы
- 3) уровень общего развития и стаж работы
- 4) стаж работы и психологические характеристики

8. Денежное вознаграждение, получаемое работником в зависимости от проработанного времени и квалификации:

- 1) Повременная заработная плата
- 2) Сдельная заработная плата
- 3) Номинальная заработная плата
- 4) Реальная заработная плата

9. Награждение работника физкультурно-спортивной организации ведомственным почетным званием относится к форме:

- 1) Внутреннего морального стимулирования
- 2) Внешнего морального стимулирования
- 3) Внутреннего материального стимулирования
- 4) Внешнего материального стимулирования

10. Начисленная и выплаченная заработные платы различаются на величину:

- 1) Страховых взносов
- 2) Налога на доходы физических лиц
- 3) Налога на добавленную стоимость

ТЕМА 7. БЮДЖЕТНЫЕ И ВНЕБЮДЖЕТНЫЕ ИСТОЧНИКИ ФИНАНСИРОВАНИЯ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ И СПОРТА

Краткое содержание темы: Бюджетное финансирование физической культуры и спорта. Внебюджетное финансирование физической культуры и спорта. Доходы физкультурно-спортивных организаций. Игровой бизнес как источник внебюджетного финансирования физической культуры и спорта. Спонсорство как источник внебюджетного финансирования физической культуры и спорта.

Задания по теме 7:

1. С использованием данных Федеральной службы государственной статистики (www.gks.ru) за последние 10 лет проведите анализ динамики расходов федерального бюджета по статье «физическая культура и спорт».

2. С использованием данных Федеральной службы государственной статистики (www.gks.ru) за последние 10 лет проведите анализ динамики расходов бюджета Иркутской области по статье «физическая культура и спорт».

3. С использованием данных официального портала г. Иркутска (<https://admirk.ru/Pages/Budjet-goroda.aspx>) проведите анализ динамики расходов муниципального бюджета на физическую культуру и спорт за несколько лет.

4. С использованием данных официального портала г. Иркутска (<https://admirk.ru/Pages/Budjet-goroda.aspx>) подготовьте сообщение на тему «Муниципальная программа «Здоровое поколение»»

5. По данным открытых информационных источников проанализировать механизм спонсорской поддержки: а) спортивного клуба; б) спортсмена; в) спортивного мероприятия; г) спортивной школы.

6. Какой источник финансирования при увеличении объемов деятельности следует выбрать организации, если: 1. альтернативная доходность собственного капитала составляет 15% годовых; 2. стоимость заемных ресурсов - 10% годовых; 3. рентабельность собственного капитала

составляет – 11% годовых? Как выбор источников финансирования влияет на платёжеспособность и финансовую устойчивость организации?

7. На основе анализа отчетности спортивной школы (по выбору студента), опубликованной в открытых информационных источниках, определите структуру финансовых ресурсов организации.

8. Сравните механизмы финансового обеспечения профессиональных спортивных клубов в России и за рубежом. Результаты представьте в таблице.

9. Напишите эссе на тему «Коммерческая деятельность бюджетных учреждений в сфере физической культуры и спорта».

10. Составьте проект коммерческого предложения потенциальным спонсорам на примере спортивной школы (секции, спортсмена, спортивного мероприятия).

Вопросы для обсуждения по теме 7:

1. Дайте определение понятиям «бюджет», «бюджетное финансирование».

2. Дайте сравнительную характеристику понятиям «дотация», «субсидия», «субвенция».

3. Может ли коммерческая физкультурно-спортивная организация рассчитывать на финансовую помощь из бюджета? В каких случаях?

4. Охарактеризуйте разделение бюджетных полномочий в сфере физической культуры и спорта по уровням бюджетной системы РФ.

5. Назовите главных распорядителей средств федерального и территориального бюджетов в сфере физической культуры и спорта.

6. Опишите механизм финансирования ДЮСШ.

7. Какие бюджетные организации могут осуществлять коммерческую деятельность в сфере физической культуры и спорта? На какие цели могут быть направлены доходы от оказания платных услуг?

8. Назовите источники финансирования некоммерческих физкультурно-спортивных организаций (например, спортивных федераций).

9. Охарактеризуйте лотереи как источник финансирования физической культуры и спорта (например, государственная лотерея «Спортлото»).

10. Назовите внебюджетные источники финансирования физической культуры и спорта. Какие источники являются более распространенными в практике физкультурно-спортивных организаций? С чем это связано?

Тесты по теме 7:

1. Источники поступления финансовых ресурсов в отрасль «Физическая культура и спорт» можно объединить в две основные группы:

- 1) государственные и частные
- 2) личные и коллективные
- 3) бюджетные и внебюджетные
- 4) частные и коллективные

2. Бюджетное финансирование - это предоставление:

- 1) средств из государственного бюджета с последующим их возвратом
- 2) средств из госбюджета в безвозвратном порядке
- 3) собственных средств организации
- 4) паевых взносов и кредитов

3. Какие организации являются главным распределителем средств федерального бюджета в отрасли «Физическая культура и спорт»?

- 1) Федерации по видам спорта
- 2) Министерство образования
- 3) Органы местного самоуправления
- 4) Министерство спорта

4. Имеют ли право некоммерческие физкультурно-спортивные организации осуществлять предпринимательскую деятельность и получать от неё прибыль?

- 1) не имеют
- 2) имеют, но прибыль может быть использована только на уставные цели организации
- 3) имеют, прибыль может быть распределена между сотрудниками
- 4) имеют, прибыль может быть использована на цели развития организации и распределена между сотрудниками

5. Основным документом, определяющим объем, целевое назначение и поквартальное распределение ассигнований, отпускаемых на содержание спортивной школы, является:

- 1) План
- 2) Смета
- 3) Бюджет

6. Расходы, включаемые в смету, должны быть обоснованы соответствующими расчетами по каждой статье. Выделите показатели, влияющие на величину расходов сметы.

- 1) число учащихся, занимающихся данным видом спорта
- 2) число групп по видам спорта в соответствии с их классификацией по наименованию и годам обучения
- 3) число педагогических ставок, рассчитанных на основании планируемого количества учебных часов
- 4) число вспомогательных помещений
- 5) все ответы верны

7. В каком случае финансовые органы могут сократить объем ассигнований конкретной спортивной школе?

- 1) В случае, когда спортивные школы не выполняют установленных заданий
- 2) При открытии новых коммерческих физкультурно-спортивных организаций схожей направленности
- 3) При открытии новых некоммерческих физкультурно-спортивных организаций схожей направленности

8. Приобретение оборудования и предметов длительного пользования относится к:

- 1) Текущим расходам
- 2) Капитальным расходам
- 3) Трансфертам

9. Проведение городского спортивно-массового мероприятия финансируется за счет:

- 1) Федерального бюджета
- 2) Регионального бюджета
- 3) Местного бюджета

10. Доходы от лотерейной деятельности относятся к источникам финансирования:

- 1) Бюджетным
- 2) Внебюджетным
- 3) Заемным
- 4) Коммерческим

ТЕМА 8. ПЛАНИРОВАНИЕ И ЭКОНОМИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ФИНАНСОВО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ФИЗКУЛЬТУРНО-СПОРТИВНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Краткое содержание темы: Доходы и расходы физкультурно-спортивной организации. Нормирование расходов в сфере физической культуры и спорта. Финансово-хозяйственная документация физкультурно-спортивной организации. Бюджет физкультурно-спортивной организации. Смета на проведение физкультурно-спортивных мероприятий. Бизнес-план физкультурно-спортивной организации. Анализ финансово-хозяйственной деятельности физкультурно-спортивной организации. Особенности финансового планирования и контроля в бюджетных, частных и общественных организациях.

Задания по теме 8:

1. На примере услуг в избранном виде спорта проведите классификацию издержек организации их оказывающей.

2. Разработайте смету конкретного физкультурного или спортивного мероприятия на примере избранного вида спорта. Какие из указанных затрат относятся к постоянным, а какие к переменным?

3. На основании данных открытых информационных проанализируйте исполнение плана финансово-хозяйственной деятельности физкультурно-спортивной организации за три последних года. Результаты представьте графически. Сформулируйте выводы.

4. Представьте структуру плана доходов физкультурно-спортивной организации.

5. К каким последствиям для физкультурно-спортивной организации может привести снижение доходов населения? Предложите ряд

мероприятий, которые организация должна предусмотреть в своем плане хозяйственной деятельности.

6. Составьте план доходов и расходов физкультурно-спортивной организации по оказанию платных услуг населению.

7. Составьте калькуляцию на проведение 1 физкультурно-оздоровительного занятия.

8. К каким последствиям для физкультурно-спортивной организации может привести увеличение уровня инфляции? Как изменится план организации в этом случае?

9. Как менеджеру физкультурно-спортивной организации Вам необходимо сделать выбор между двумя проектами развития организации А и Б, предполагающими одинаковый объем первоначальных инвестиций — 1000 тыс. руб. Оба проекта рассчитаны на четыре года. Проект А генерирует следующие денежные потоки: 500 тыс. руб. в первый год реализации, 400 тыс. руб. — во второй год, 300 тыс. руб. — в третий, 200 тыс. руб. — в четвертый. Денежные потоки проекта Б: 200, 300, 400, 500 тыс. руб. соответственно. Стоимость капитала организации оценена на уровне 10% годовых.

10. Рассмотрите формы статистической отчетности физкультурно-спортивных организаций №Ф-1ФК и №Ф-5ФК. Заполните форму №Ф-1ФК для новой физкультурно-спортивной организации (проект студента).

Вопросы для обсуждения по теме 8:

1. Дайте определение понятиям «издержки», «затраты», «расходы».

2. Назовите основные статьи расходов физкультурно-спортивной организации.

3. Назовите основные планируемые показатели доходов физкультурно-спортивной организации.

4. В чем сходства и отличия перспективного и оперативного планирования?

5. Какие методы прогнозирования и планирования используют физкультурно-спортивные организации?

6. Чем отличаются процесс планирования финансово-хозяйственной деятельности в коммерческой и бюджетной организации?

7. Как при планировании учитываются налоги?

8. Опишите назначение сметы, плана, бюджета и бизнес-плана в деятельности физкультурно-спортивной организации.

9. Какие факторы влияют на величину доходов и расходов в спортивной школе (в зависимости от ее принадлежности)?

10. Как организован процесс планирования и анализа финансово-хозяйственной деятельности в: а) ДЮСШ; б) спортивной федерации; в) профессиональном спортивном клубе; г) частной спортивной школе?

Тесты по теме 8:

1. Что представляет собой бюджет физкультурно-спортивной организации?
 - 1) план денежных поступлений
 - 2) план расходов денежных средств
 - 3) план доходов от реализации услуг
 - 4) баланс доходов и расходов организации
2. Основными источниками доходов некоммерческих физкультурно-спортивных организаций являются:
 - 1) поступления от учредителей
 - 2) добровольные взносы и пожертвования
 - 3) выручка от реализации услуг
 - 4) спонсорская помощь
 - 5) поступления из федерального бюджета
3. Что является основным источником дохода коммерческой организации?
 - 1) выручка от реализации услуг
 - 2) средства местных бюджетов
 - 3) добровольные взносы и пожертвования
 - 4) спонсорская помощь
4. Что такое прибыль?
 - 1) разница между ценой товара и затратами на его производство
 - 2) превышение доходов от продажи товаров и услуг над затратами на их производство и продажу
 - 3) разница между ценой товара и затратами на его продажу
 - 4) разница между рыночной ценой и его себестоимостью
5. Какой показатель является основным при установлении цены на услуги?
 - 1) себестоимость
 - 2) затраты на реализацию
 - 3) издержки производства
 - 4) уровень рыночных цен
6. Если спрос на услуги меньше предложения, то цены на них:
 - 1) повышаются
 - 2) остаются постоянными
 - 3) снижаются, независимо от затрат на их производство
 - 4) меняются в зависимости от затрат на их производство
7. В условиях рыночной экономики цена на товар диктуется не столько затратами на их производство, сколько:
 - 1) масштабами производства
 - 2) качеством товара
 - 3) количеством производителей
 - 4) соотношением спроса и предложения

8.Какая статья расходов сметы спортивной школы включает расходы на государственное социальное страхование?

- 1) Начисления на заработную плату
- 2) Заработная плата
- 3) Канцелярские и хозяйственные расходы
- 4) Правильного ответа нет

9. Планирование расходов спортивной организации на проведение соревнований осуществляется с помощью:

- 1) Бюджета
- 2) Бизнес-плана
- 3) Сметы

10. Планирование расходов на проведение спортивно-массовых мероприятий коммерческая спортивная школа осуществляет:

- 1) Самостоятельно
- 2) В соответствии с требованиями учредителя
- 3) В соответствии с утвержденными органами государственной (муниципальной) власти в сфере физической культуры и спорта нормами.

ТЕМА 9. ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИЕ СВЯЗИ В ОТРАСЛИ «ФИЗИЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА И СПОРТ»

Краткое содержание темы: Сущность внешнеэкономических связей в отрасли «Физическая культура и спорт», основные принципы и методы их регулирования. Особенности внешней торговли товарами и услугами отрасли «Физическая культура и спорт». Структура и содержание внешнеторговых контрактов. Факторы и показатели экономического эффекта от проведения крупнейших международных спортивных соревнований.

Задания по теме 9:

1. Сравните ставки таможенных пошлин на спортивные товары со ставками на другие группы товаров.

2. Сравните цены зарубежных поставщиков на спортивный инвентарь на примере избранного вида спорта. Результаты представьте в табличной форме.

3. Приведите примеры расчета стоимости внешнеторгового контракта при разных вариантах базисных условий поставки.

4. Проведите сравнительную характеристику способов установления и фиксации цен во внешнеторговых контрактах (твердые цены, цены с последующей фиксацией, скользящие цены). Какие есть финансовые инструменты снижения риска изменения цены?

5. Выделите особенности внешней торговли социально-культурными услугами. Какие услуги не могут быть объектом внешней торговли?

6. Составьте таблицу «Количественные и стоимостные параметры внешнеторговых операций в отрасли «Физическая культура и спорт»».

7. Сравните экономические результаты проведения Олимпиады для принимающих стран.

8. Проведите структурный анализ источников финансирования Олимпиады в Сочи.

Вопросы для обсуждения по теме 9:

1. Опишите виды внешнеэкономических связей в сфере физической культуры и спорта.

2. Каково значение внешнеэкономических связей в сфере физической культуры и спорта для экономики страны в целом?

3. Какими принципами руководствуется государство в процессе регулирования внешнеэкономических связей в сфере физической культуры и спорта?

4. Какие административные методы использует государство для регулирования внешнеэкономических связей?

5. Какие экономические методы использует государство для регулирования внешнеэкономических связей?

6. Каковы основные факторы и показатели эффекта от проведения крупнейших международных спортивных соревнований?

7. Опишите особенности ценообразования во внешнеэкономических операциях.

8. Охарактеризуйте формы расчетов по внешнеэкономическим операциям.

9. Приведите примеры экспортируемых и импортируемых спортивных товаров.

10. Какие показатели характеризуют экономический эффект от проведения международных спортивных мероприятий. Как проявляется эффект мультипликатора? Приведите примеры.

Тесты по теме 9:

1. К положительному экономическому эффекту от проведения международных соревнований можно отнести:

- 1) увеличение объема инвестиций
- 2) сокращение инфляции
- 3) сокращение государственного долга
- 4) развитие инфраструктуры территории проведения соревнований

2. Если по отдельной группе спортивных товаров у страны сальдо торгового баланса отрицательное, то страна в большей степени является:

- 1) экспортером
- 2) импортером
- 3) страной-продавцом

3. При каком варианте базисных условий поставки цена товара будет наименьшей:

- 1) FOB-свободно на борту судна
- 2) FAS-свободно вдоль борта судна
- 3) CAF – цена и фрахт

4. Основным признаком экспорта товара является:
 - 1) расчеты в валюте
 - 2) таможенное оформление
 - 3) заключение контракта
 - 4) пересечение границы
5. Сделка, в которой не задействован механизм валютного расчета:
 - 1) бартер
 - 2) хайринг
 - 3) встречная закупка
 - 4) компенсационная сделка
6. Понятие «договорная территория» в посредническом соглашении представляет собой территорию, на которой:
 - 1) расположено предприятие экспортера
 - 2) посредник реализует товары экспортера
 - 3) экспортер самостоятельно реализует продукцию
 - 4) расположено предприятие посредника
7. Посредники, осуществляющие сделки от своего имени и за свой счет:
 - 1) джобберы
 - 2) консигнаторы
 - 3) брокеры
 - 4) дилеры
8. Повышение ставок ввозных пошлин ведет к снижению:
 - 1) экспорта
 - 2) сумм уплаты пошлин
 - 3) курса национальной валюты
 - 4) объемов импорта
9. Экспортер достигнет наибольшей выгоды, если он заложит в ценовых условиях контракта валюту платежа, имеющую тенденцию к:
 - 1) конвертируемости
 - 2) повышению
 - 3) неизменности
 - 4) снижению
10. При заключении внешнеторгового контракта не применяются цены:
 - 1) прейскурантные
 - 2) расчетные
 - 3) плановые
 - 4) биржевые

КЕЙСЫ

Кейс №1. Этапы развития российской экономики спорта

Источник: Галкин В.В. Экономика спорта и спортивный бизнес. Учебное пособие для высших и средних профессиональных учебных заведений физической культуры. – 324 с.

Исторически первым этапом развития экономики спорта в России стал период формирования инициативного (некоммерческого) и циркового (коммерческого) спорта. В XIX веке происходит становление двух базовых моделей организации физкультурно-спортивной деятельности, которые впоследствии станут взаимодействовать и конкурировать друг с другом. Таковыми выступили модель профессионального (оплачиваемого) и любительского (неоплачиваемого, инициативного) спорта.

По канонам коммерческого спорта стало развиваться силовое направление, культивируемое под эгидой передвижных артистических трупп и стационарных цирков. Знаменитые борцы Иван Поддубный и Иван Заикин («Король железа»), силовой шоумен Александр Засс («Железный Самсон») вышли из недр циркового спорта. Экономической платформой их деятельности был шоу-бизнес, когда публика оплачивала зрелище.

Что же касается второго направления – некоммерческого и инициативного спорта, то оно функционировало на иных принципах – за счёт самофинансирования и членских взносов участников. На данном этапе, который продлился до начала XX века (примерно до 1910-х гг.), осуществлялось становление и строительство начальной спортивной инфраструктуры, спортивного образования, производства спортивной амуниции и экипировки.

Вторым значимым этапом развития экономики спорта в России стала фаза включения в физкультурно-спортивную сферу государства с его организующей и регулирующей функцией. В 1913 году в Российской империи была введена должность Главного наблюдателя за физическим развитием народонаселения, а в феврале 1914 года при Главном наблюдателе был создан Совет на базе образовательных и спортивных организаций (в том числе Российского Олимпийского комитета), в задачи которого входило развитие спорта и здорового образа жизни в стране. Но данный этап продлился совсем недолго из-за политических событий 1917 года, когда в стране произошло две революции и радикальным образом изменилось социальное устройство общества.

Третий этап развития экономики спорта прямым и непосредственным образом связан с государственным управлением и бюджетным финансированием. В связи с этим его можно назвать этатическим (от французского слова «этат» — государство). Продолжительность данного этапа весьма большая – с 1917 по 1989-92 гг.

Практически сразу после революционных событий в руководстве советской власти начались активные дискуссии – каким должен быть пролетарский спорт, за чьи деньги он должен развиваться? Поначалу выдвигалось несколько основных концепций.

Первая из них состояла в том, что советскому народу не нужен буржуазный спорт, в котором присутствует **предпринимательство** и жажда наживы. Спорт в республике рабочих и крестьян должен быть

оздоровительным, полезным и не влиять негативно на организм занимающихся. Это направление стало называться *медицинским*.

Другие представители партии предлагали сосредоточиться на *парадно-эстетическом спорте*, на участии атлетов в физкультурно-спортивных парадах и спортивных праздниках. При этом личные соревнования рекомендовалось не проводить, поскольку они воспитывали в физкультурниках и спортсменах дух индивидуализма. В коллективистской стране это было недопустимо по идеологическим соображениям.

В результате дискуссий и прений была предложена и реализована **экономическая и социальная модель спорта как массового, непрофессионального, рабочего, финансируемого за счёт государства и предприятий, где работали физкультурники**. На внешней арене в 1921 году был создан Спортинтерн, который противопоставлял себя буржуазным Олимпийским играм, чемпионатам мира и Европы.

Реализация этатической модели экономики спорта была остановлена глубоким внутренним конфликтом, последовавшем в 1936 и 1937 году. Как известно, в 1936 году Олимпиада состоялась в Берлине, а поздравлял олимпийцев с главной трибуны Адольф Гитлер. Тогда же, в 1936 году, соревнования атлетов стали транслироваться по телевидению. И в СССР заметили, насколько сильно действуют на массы достижения спортсменов-профессионалов. В пропагандистском плане отсутствие у СССР профессиональных атлетов, способных «утереть нос» западным странам раздражало Сталина и партийную элиту.

1937-ой год в значительной мере усугубил проблему отсутствия в стране атлетов-профессионалов. Приехавшая в СССР команда футболистов из Басконии стала буквально громить лучшие советские клубы. И это при переполненных стадионах, широких радиотрансляциях, насмешках в зарубежной прессе. Стало ясно, что СССР нужен элитный спорт, где выступали бы профессионалы, которые могли соревноваться на равных с лучшими спортсменами мира. Уже тогда, после встреч с командой Басконии, руководством страны было принято негласное решение о **«государственном любительстве»**, то есть о создании профессионального спорта, закамуфлированного под любительский. Атлеты-профессионалы числились на предприятиях, в органах милиции, в авиации, в армии, получали зарплату по месту трудоустройства. Но вместо выполнения должностных обязанностей активно тренировались, ездили на сборы и соревнования.

В известной степени такое исключение из советской модели экономики спорта не одобрялось за рубежом, где наши атлеты выступали в ранге любителей – в том числе и на Олимпиадах (СССР передумал в 1952 году и вступил в МОК).

В период существования СССР в стране начинает формироваться не только масса болельщиков и потребителей спортивного продукта, но и развиваться научная, образовательная и исследовательская база спорта. Правда, экономика спорта как наука в данной системе была представлена

весьма слабо — первое учебное пособие по экономике спорта выходит в СССР лишь в 1983 году (под ред. В.У. Агеевца).

В четвёртый этап развития экономики спорта страна вступила в 1989-1992 гг., когда вслед за перестройкой распался Советский Союз. Вставшая на рыночный путь Россия преобразовала и экономическую модель спорта. В новых условиях были легализованы доходы футболистов, хоккеистов, баскетболистов и представителей прочих видов спорта. Понятно, что в период завершения третьего этапа это было невозможно. Отъезд за рубеж таких спортсменов как Людмила Белоусова и Олег Протопопов (фигурное катание) взбудоражил страну. Спортивная эмиграция Александра Могильного вызвала уже меньший всплеск эмоций — его просто лишили звания заслуженный мастер спорта (1989). И почти как норму восприняли любители хоккея отъезд из страны в США Вячеслава Фетисова (в том же 1989).

В 1993 году был принят первый российский закон о физической культуре и спорте в виде «Основ законодательства РФ о ФисС» (в СССР законов о спорте не принималось). В 1999 году и 2007 гг. вышли новые варианты законов о физкультуре и спорте. Но в части экономики спорта данные правовые акты оказались декларативными.

В середине 1990-х и начале 2000-х годов в новой России осуществляется переход в образовательных стандартах и научных заделах в части пополнения кадрового потенциала экономики спорта и спортивного менеджмента. В физкультурно-спортивных вузах страны открываются соответствующие специальности, специализации, кафедры. Начинают защищаться кандидатские и докторские диссертации по спортивной рекламе, организации и управлению спортом, маркетинговым проблемам спортивной индустрии.

Однако в современной России искажённая модель профессионального спорта существует до настоящего времени. Она не вполне рыночная, так как допускает передачу профессиональным спортсменам и спортклубам денежных средств из бюджетов всех уровней, а также существует за счёт денег госкорпораций.

Задания:

1. Прочитайте отрывок и обсудите его в мини-группе.
2. Как менялось представление о роли физической культуры и спорта в жизни общества с течением времени?
3. Для каждого этапа развития экономики спорта дайте характеристику основных экономических субъектов отрасли «Физическая культура и спорт». Как менялось представление о предмете экономики физической культуры и спорта?
4. Опишите, каким вы видите «пятый этап» развития экономики физической культуры и спорта.

Кейс №2. Российский спорт должен научиться зарабатывать

Источник: Е.Зуенко Интервью с Игорем Левитиным / Советский спорт. – Режим доступа https://www.sovsport.ru/olympic_games/articles/911630-igor-levitin-rossijskij-sport-dolzhen-nauchitsja-zarabatyvat (дата публикации 29.06.2016 г.)

На вопросы «Советского спорта» ответил помощник Президента России, вице-президент Олимпийского комитета России, член наблюдательного совета по проведению чемпионата мира по футболу-2018 Игорь Левитин.

– В сравнении с ведущими мировыми спортивными державами российская спортивная индустрия выглядит слабо. Что нужно сделать, чтобы преодолеть отставание?

– Нужно работать, развивать эту индустрию шаг за шагом. Первые шаги мы уже прошли. Еще в середине 2000-х годов государство поставило перед собой задачу по увеличению числа граждан, систематически занимающихся физической культурой и спортом. Была принята Федеральная целевая программа «Развитие физической культуры и спорта в Российской Федерации на 2006--2015 годы», стратегия развития отрасли, образовано федеральное министерство. Эту задачу мы успешно решили. В результате спрос на спортивные товары в стране существенно вырос. Только в виде налога на добавленную стоимость от торговли спортивными товарами в бюджет страны ежегодно поступают около 40 млрд. рублей. Для сравнения, десять лет назад от торговли спортивными товарами в федеральный бюджет поступило около 27 млрд. рублей.

Все эти меры помогли создать отечественную спортивную индустрию, стимулировали организацию отечественного производства – причем без привлечения бюджетных средств. В Димитровграде открылась линия по производству искусственного покрытия для футбольных полей и комплектующих, в Вязьме – дополнительный цех по производству гранулята для засыпки искусственного покрытия для футбольных полей, в Ленинградской и Псковской областях, в Новочеркасске возникли производства тренажеров. Мы начинаем обеспечивать массовый спорт своим оборудованием, своей экипировкой. Конечно, с профессиональным спортом пока не все так успешно: спортивное оборудование и инвентарь, особенно используемое спортсменами сборных команд Российской Федерации, более чем на 90% состоят из импорта. Чтобы преодолеть этот разрыв Президент дал соответствующее поручение, и Минпромторг России сейчас разрабатывает отраслевые планы импортозамещения.

В принятой Правительством Российской Федерации федеральной целевой программе «Развитие физической культуры и спорта в Российской Федерации на 2006--2015 годы» предусмотрено субсидирование из федерального бюджета закупки отечественного спортивного оборудования для спортивных школ олимпийского резерва. При этом, безусловно, необходима помощь производственным предприятиям в виде доступных

кредитов и, возможно, субсидирования обновления основных фондов. А чтобы повышать качество выпускаемой продукции, необходимо развитие современных стандартов на соответствующую продукцию. И в этом направлении у нас есть серьезные успехи – уже принято около 50 национальных стандартов на спортивное оборудование и инвентарь.

– На последних двух заседаниях совета по развитию физической культуры и спорта обсуждалось развитие двух самых популярных в стране видов спорта – футбола и хоккея. Какая роль отведена в этом российскому бизнесу?

– Это виды спорта, которые уже в полной мере основываются на профессиональном спорте. Роль бизнеса в их развитии складывается из двух основных частей: развитие профессиональных спортивных клубов и развитие инфраструктуры. Развитие профессиональных клубов должно стать как минимум безубыточным бизнес-процессом. А вот развитие инфраструктуры должно постепенно переходить из зоны ответственности государства в рамки государственно-частного партнерства. Для этого создаются все экономические условия и нормативные основания. Более того, для независимой оценки и продвижения механизмов этого партнерства при поддержке Правительства Российской Федерации при Комитете Государственной думы по физической культуре, спорту и делам молодежи создана рабочая группа, которая уже сформулировала более двух десятков поправок в действующее законодательство, направленных именно на стимулирование привлечения бизнеса в сферу физической культуры и спорта. Планируется, что результаты работы этой группы будут озвучены в рамках осеннего Форума «Россия – спортивная держава». Наконец, есть решения Президента Российской Федерации о целесообразности разработки подпрограмм развития футбола и хоккея в рамках федеральной целевой программы «Развитие физической культуры и спорта в Российской Федерации на 2016--2020 годы».

– Главным спортивным проектом ближайших лет для нашей страны является чемпионат мира по футболу 2018 года. Могут ли нынешние экономические трудности помешать организовать ЧМ-2018 как задумано?

– Расходы на подготовку к чемпионату мира-2018 относятся к защищенным статьям бюджета, и те средства, которые запланированы, будут выделены. Работы практически по всем объектам идут в графике, без значительных отставаний. Так что по спортивным сооружениям у нас вопросов нет.

– То есть у вас не вызывают беспокойства новости из Самары, например, где за год до открытия стадиона меняют подрядчика?

– Нет, не вызывают. В Самаре проект стадиона должен был еще раз пройти через Главгосэкспертизу, и теперь там снова будет продолжаться строительство.

Вопросы, которые у нас возникают, – это вопросы по строительству инфраструктуры. Есть несколько объектов, которые находятся в «красной зоне» – например, аэропорт в Саранске. Я туда выезжал, проводил совещание, все необходимые поручения были даны, и мы рассчитываем, что все будет выполнено в срок.

– Предыдущий проект такого масштаба – Олимпийские игры в Сочи – оказал огромное влияние на развитие региона. Как вы считаете, чемпионат мира по футболу сможет придать сходный импульс? И какой должна быть роль бизнеса в этом процессе?

– Я думаю, что чемпионат мира должен прежде всего оказать огромное влияние на развитие региональных субъектов Российской Федерации. В конце концов Москва и Санкт-Петербург и без футбола могут активно развиваться. А вот в регионах наследие чемпионата будет гораздо заметнее. Его наследие прежде всего – это транспортная и спортивная инфраструктура. Плюс вырастет количество отелей, что даст возможность привлекать большее количество туристов.

Что же касается участия бизнеса в этом процессе, то программой подготовки к проведению чемпионата мира предусмотрено финансирование из внебюджетных источников в объеме 196, 2 млрд. рублей. Это 30% от общего объема финансирования программы. То есть треть всех расходов на организацию чемпионата несет российский бизнес, а не государство. За счет средств инвесторов построена в Москве «Открытие Арена», осуществляется строительство стадиона ЦСКА, который будет использован в качестве тренировочной площадки. За счет внебюджетных источников завершено строительство терминалов аэропортов в Самаре, Волгограде и Нижнем Новгороде.

– Что будет со стадионами, базами и объектами инфраструктуры после чемпионата?

– После чемпионата останутся не только новые стадионы, отвечающие по всем параметрам самым высоким мировым стандартам, но и 100 футбольных полей, построенных в различных регионах нашей страны, где разместятся тренировочные базы команд – участниц чемпионата мира. Останутся новые аэропорты, дороги, инженерная инфраструктура, которая может быть использована инвесторами.

Стадионы будут переданы субъектам Российской Федерации. Их дальнейшее использование предполагает не только проведение матчей российской футбольной премьер-лиги, но и крупных международных спортивных соревнований, а также концертов и театрализованных шоу.

Тренировочные базы команд – участниц чемпионата мира по футболу будут закреплены за профильными детско-юношескими спортивными школами и использованы в качестве материальной базы развития футбола в регионах.

«Никто не против, чтобы наши спортсмены прилично получали – но не за счет государственных средств

– **Вы упомянули новые московские стадионы, которые строятся за счет привлечения средств частных инвесторов. Но в регионах пока большинство сооружений возводятся за счет бюджетных средств. Как вы считаете, есть ли в обозримом будущем шанс изменить такое положение дел?**

– Есть. И это касается не только будущего чемпионата мира. Могу привести пример: 22 апреля президент проводил Совет по спорту, где было принято решение о программе развития хоккея с шайбой до 2025 года. И модель развития такова: государство вкладывает деньги в строительство подходов к спортивным объектам – транспорт, энергетика, прочая инфраструктура, а бизнес строит сам спорткомплекс. Что еще важно отметить: надо, чтобы бизнес не просто вкладывался в строительство самого здания, в бетон. Для нас важно, чтобы при таких комплексах были спортивные школы, которые будут готовить новых игроков для этих клубов. В хоккее именно так и работает КХЛ: при каждом клубе лиги должна быть спортивная школа. Это именно та модель, которую мы поддерживаем и будем поддерживать.

– **А если говорить о долгосрочной стратегии развития всего российского спорта. Какой она вам видится?**

– Мы сейчас находимся на этапе завершения реализации Стратегии развития физической культуры и спорта в Российской Федерации на период до 2020 года. Эта стратегия сделала главное – обозначила государственную задачу отраслевого развития. Но теперь, когда мы в целом преодолели падение 90-х, настало время более детализированного подхода при формировании государственной политики в этой сфере.

Стратегия развития спорта в Российской Федерации на период до 2030 года должна ответить на несколько базовых вопросов. Каковы конечные цели развития отрасли с точки зрения экономики страны – то есть не просто количество занимающихся спортом в стране и призовые места сборной команды, а что это означает для экономики? Являются ли занятия физической культурой и спортом наших граждан их личным делом (и тогда государство ограничивается пропагандой) или это государственная задача, и тогда эти занятия надо поощрять и стимулировать? Каковы задачи создания спортивной инфраструктуры? Насколько государство должно быть погружено в профессиональный спорт? Какова модель развития и подготовки спортивного резерва – надо ли расширять начальную базу, чтобы как можно больше детей вовлекать в сферу спорта высших достижений на базе спортшкол, или сконцентрироваться на селективном отборе и развивать профессиональные спортинтернаты? Должно ли проведение крупных спортивных мероприятий поддерживаться каждый раз в новых регионах России или нам следует сконцентрировать их проведение в уже созданных спортивных кластерах?

Это стратегические вопросы, ответы на которые определяют и государственные обязательства, и государственные ресурсы отраслевого развития. Планируется, что первое серьезное обсуждение этих вопросов произойдет в рамках осеннего форума «Россия – спортивная держава».

– Может ли средний и малый бизнес сыграть заметную роль в развитии спорта в стране?

– Сама формулировка вашего вопроса подразумевает доминирующую роль государства в развитии спорта. А между тем это не так. Если посмотреть на отдельные части всей сферы физической культуры и спорта, то увидим, что производством спортивного оборудования и инвентаря занимается только средний и малый бизнес, бурный рост количества и развитие сетей фитнес-клубов обеспечено исключительно средним и малым бизнесом. Вообще в зоне интереса государства должны остаться только детско-юношеские спортивные школы и сборные команды страны. Все остальное – создание спортивной инфраструктуры массового спорта, функционирование спортивных клубов, расширение системы зрелищных соревнований – должно развиваться в рамках бизнес-процессов или как максимум в рамках государственно-частного партнерства.

– На совете по спорту в Казани Президент России Владимир Путин сказал, что профессиональный спорт должен зарабатывать сам. Возможно ли это сегодня в наших условиях?

– Это наша цель, и она абсолютно достижима. Не прямо сейчас, конечно, но в обозримой перспективе точно. Есть доходная часть – продажа атрибутики, еды, напитков, организация парковок. Доходы от продажи билетов, от трансляций по телевидению, трансферной деятельности. Ведется работа по нормализации ситуации с букмекерской деятельностью. То есть доходная часть есть – и она будет увеличиваться. И тут важен баланс с расходами, большой частью которых являются расходы на содержание спортивных объектов и налоги. Кстати, многие регионы уже идут по пути снижения налоговой нагрузки на такие объекты, что серьезно стимулирует профессиональный спорт.

Еще вопрос – непомерно раздутые зарплаты профессиональных спортсменов. Никто не против того, что бы наши спортсмены прилично получали – но не за счет государственных средств и средств компаний с госучастием. Президент прямо об этом говорил на одном из заседаний Совета.

– Но ведь после финального свистка чемпионата мира-2018 государственная поддержка спорта в стране не прекратится? Как будет жить спортивная экономика России после 2018 года?

– Сейчас в Государственной думе находится закон о профессиональном спорте, который должен частично изменить существующие подходы к спорту. Еще раз повторю слова Президента: очень важно, чтобы спорт научился зарабатывать деньги. Сейчас инфраструктура, которая создается вокруг спорта, уже приносит доходы. Но они не инвестируются обратно в спорт. Наша задача состоит в том, чтобы мы могли эти деньги инвестировать обратно в спорт. У нас, например, отсутствуют на необходимом уровне лотерея, тотализатор и другие

механизмы, которые используются в остальном мире. Мы подсчитали, что, если бы мы развили, например, тотализатор только в сфере ставок на лошадей и их бега, то нам бы хватило денег на поддержку всей инфраструктуры ипподромов. Это очень дорогой спорт, нужно вкладывать немалые средства и в поддержку разведения скаковых лошадей, и в инфраструктуру ипподромов – а ее содержание обходится недешево, и не все регионы смогут ее выдержать. Средства от тотализатора должны иметь целевое назначение, и тогда их хватит для того, чтобы у нас появились в регионах и современные ипподромы, и лучшие лошади. И эта схема применима к разным видам спорта.

– Планируются ли после 2018 года крупные спортивные события, сопоставимые по масштабу с Олимпиадой или чемпионатом мира по футболу?

– Ближайшее – это зимняя Универсиада 2019 года в Красноярске. Летние Универсиады мы уже проводили (в 1973 и 2013 годах), а зимнюю – примем впервые. Это серьезный проект, предполагающий крупные инвестиции в строительство инфраструктуры. И не только спортивной, но и объектов здравоохранения, дорожной сети. Это позволит достойно провести Универсиаду и дать импульс развитию Красноярска. И конечно, созданное будет долгое время служить жителям края.

– Если позволите, несколько вопросов к вам не как к помощнику Президента России, а как к крупному спортивному функционеру. У вас есть опыт работы в Международной федерации настольного тенниса: вы активно лоббировали изменения в правилах, они приняты. Но во многих международных федерациях представители России почти незаметны. Как добиться того, чтобы они более активно отстаивали интересы нашего спорта, активнее привлекать в нашу страну новые соревнования и турниры, чтобы загружать те объекты, которые строятся сегодня?

– Это очень важная тема! Конечно, наших представителей в международных федерациях очень мало – россияне возглавляют только три федерации. Но еще важнее, что нам нужны свои представители в исполкомах, в технических комитетах, где участвуют спортсмены, нам нужно, чтобы Россия имела свой голос на всех уровнях. И этот вопрос обсуждался на одном из Советов по спорту.

Что для этого надо? Нам необходимо подготовить людей. Не каждый бывший спортсмен способен стать хорошим спортивным чиновником. Поэтому Фонд поддержки олимпийцев сейчас финансирует курсы переподготовки. Недавно мы вручали в МГИМО дипломы 30 нашим спортсменам и спортивным функционерам, журналистам о прохождении специальных курсов. На этих курсах мы готовим наших представителей для международных федераций. Это очень важно и скоро должно дать результат.

Задания:

1. Обсудите материалы интервью в мини-группе.
2. Какие проблемы развития физической культуры и спорта затронуты? Какие из них Вы считаете наиболее острыми?

3. Дайте понятие определению «спортивная индустрия». По каким показателям оценивается развитие спортивной индустрии?
4. Каковы наиболее перспективные направления государственно-частного партнерства в сфере физической культуры и спорта?
5. Каково влияние международных спортивных мероприятий на экономику региона их проведения и страны в целом?
6. Как могут использоваться возведенные спортивные объекты после проведения международных соревнований?
7. Охарактеризуйте роль малого бизнеса в развитии физической культуры и спорта в России.
8. Какой Вы видите стратегию развития физической культуры и спорта 2030?
9. За счет каких, на Ваш взгляд, источников должны финансироваться профессиональные спортивные клубы. Ответ аргументируйте.

Кейс №3. Расчет оплаты труда тренера-преподавателя при подушном методе

Источник: О. Лунина Расчет оплаты труда тренера-преподавателя при подушном методе / Журнал "Учреждения физической культуры и спорта: бухгалтерский учет и налогообложение" № 5/2017. – Режим доступа: <https://www.audit-it.ru/articles/account/stuff/a58/906263.html>

Расчет оплаты труда тренеров-преподавателей имеет много особенностей. Каждое учреждение при формировании системы оплаты труда вправе выбрать и установить различные методы расчета зарплаты для данной категории работников. Мы предлагаем рассмотреть особенности расчета при подушном методе.

Нормативное регулирование оплаты труда тренеров-преподавателей.

В силу ст. 144 ТК РФ системы оплаты труда работников государственных и муниципальных учреждений устанавливаются коллективными договорами, соглашениями, локальными нормативными актами в соответствии с федеральными законами и иными нормативными актами РФ, законами и иными нормативными правовыми актами субъектов РФ.

Учреждения спорта при разработке положений по оплате труда руководствуются:

- 1) главой 54.1 ТК РФ;
- 2) Приказом Минспорта РФ от 27.12.2013 № 1125 «Об утверждении особенностей организации и осуществления образовательной, тренировочной и методической деятельности в области физической культуры и спорта» (утвержденный документ далее – Особенности № 1125);
- 3) Приказом Минобрнауки РФ от 22.12.2014 № 1601;
- 4) Методическими рекомендациями по организации спортивной подготовки в Российской Федерации, доведенными Письмом Минспорта РФ от 12.05.2014 № ВМ-04-10/2554 (далее – Методические рекомендации № ВМ-04-10/2554);

5) Методическими рекомендациями по организации деятельности спортивных школ в Российской Федерации, доведенными Письмом Росспорта от 12.12.2006 № СК-02-10/3685;

6) Методическими рекомендациями по формированию системы оплат труда тренеров-преподавателей и специалистов, осуществляющих подготовку спортивного резерва в области спорта инвалидов, в образовательных государственных (муниципальных) учреждениях, доведенными Письмом Минспорттуризма РФ от 27.10.2011 № ПК-02-10/6271.

Кроме того, с учетом указанных нормативных актов на уровнях субъектов РФ и муниципалитетов разрабатываются свои законодательные нормы, в соответствии с которыми должны производиться расчеты заработной платы работников государственных (муниципальных) учреждений физической культуры и спорта.

Тарифицирование работников.

Ежегодно (не позднее чем за две недели до начала тренировочного (спортивного) сезона) производится тарифицирование работников.

Тарификация может осуществляться с использованием следующих методов:

почасовой – зависит от выработки рабочего времени, затраченного на реализацию образовательной программы или программы спортивной подготовки в соответствии с табелем учета рабочего времени;

подушевой – зависит от количества занимающихся по каждому этапу (периоду) подготовки и избранному виду спорта, закрепленных за работником в соответствии с тарификацией;

групповой – зависит от количества групп по каждому этапу (периоду) подготовки и избранному виду спорта при условии наполняемости групп не ниже минимального;

рейтинговый – зависит от результатов спортивных достижений занимающихся за определенный период подготовки.

Тарифицирование работников, участвующих в реализации программ с несколькими группами занимающихся, может осуществляться с применением разных методов по каждой группе.

В связи с подушевым финансированием большинства государственных (муниципальных) образовательных и спортивных организаций наиболее распространенным является подушевой метод тарификации.

Далее мы подробнее рассмотрим порядок начисления заработной платы при таком методе.

Общие требования к оплате труда тренеров-преподавателей.

Заработная плата тренера-преподавателя состоит из должностного оклада (ставки заработной платы) и повышающих коэффициентов к нему (п. 6.5.1 и 6.5.2 Методических рекомендаций № ВМ-04-10/2554).

Повышающие коэффициенты. К минимальным окладам (должностным окладам), ставкам заработной платы по соответствующим профессиональным квалификационным группам (ПКГ) с учетом обеспечения финансовыми средствами рекомендуется применять следующие повышающие коэффициенты:

коэффициент квалификации; коэффициент специфики работы; персональный повышающий коэффициент.

Размеры повышающих коэффициентов в соответствии с нормативными правовыми актами публично-правовых образований могут быть изменены (увеличены).

Повышающие коэффициенты рекомендуется устанавливать на определенный период в течение соответствующего календарного года или на более длительный срок (например, олимпийский цикл – четыре года).

Применение всех повышающих коэффициентов не предполагает образование нового оклада (должностного оклада), ставки заработной платы работника. Эти коэффициенты не рекомендуется учитывать при начислении стимулирующих и компенсационных выплат. Установленные повышающие коэффициенты при применении между собой считается целесообразным складывать, а не перемножать.

Рекомендуемые размеры коэффициента квалификации тренеров (тренеров-преподавателей): высшая квалификационная категория - до 0,8; первая квалификационная категория - до 0,5; вторая квалификационная категория (при наличии) - до 0,3.

Стимулирующие выплаты. Работникам организаций, осуществляющих спортивную подготовку, а также внедрение и реализацию Всероссийского физкультурно-спортивного комплекса «Готов к труду и обороне» (ГТО), рекомендуется устанавливать следующие виды выплат стимулирующего характера (с учетом особенностей оплаты труда тренерского состава) (п. 6.5.3 Методических рекомендаций № ВМ-04-10/2554):

- выплаты за результативное участие в подготовке спортсмена в спортивных дисциплинах, включенных в программу Олимпийских, Паралимпийских, Сурдлимпийских игр и иных значимых официальных международных спортивных соревнованиях;
- выплаты молодым специалистам и наставникам;
- выплаты за интенсивность и высокие результаты работы;
- выплаты за качество выполняемых работ;
- выплаты за стаж непрерывной работы, выслугу лет;
- выплаты за опыт работы и достижения работников в сфере физической культуры и спорта, образования в области физической культуры и спорта, отмеченные государственными и ведомственными званиями и наградами;
- выплаты за высокие результаты работы по вовлечению населения в подготовку к выполнению нормативов ГТО;
- премиальные выплаты по итогам работы.

Выплаты стимулирующего характера рекомендуется осуществлять в пределах бюджетных ассигнований на оплату труда работников организации, а также средств, поступающих от предпринимательской и иной приносящей доход деятельности, направляемых организацией на оплату труда работников.

В целях привлечения и укрепления кадрового тренерского состава рекомендуется применять стимулирующие выплаты молодым специалистам, а также тренерам, тренерам-преподавателям, другим специалистам, осуществляющим наставничество над молодыми специалистами.

Рекомендуется устанавливать следующие стимулирующие надбавки:

- до 50% к должностному окладу – молодому специалисту;
- от 10 до 15% к должностному окладу – специалисту-наставнику.

Выплаты за качество выполняемых работ предлагается производить в соответствии с достигнутыми показателями эффективности деятельности организации:

- за своевременность и полноту выполняемых обязанностей;
- за соответствие качества выполняемой работы квалификационной категории и трудовым (должностным) обязанностям;
- за личное участие в мероприятиях, проводимых учреждением (организацией);
- за наличие положительных отзывов о работе;
- по итогам работы учреждения (организации) (например, если заняты с 1-го по 6-е места в официальном смотре-конкурсе по итогам года среди учреждений (организаций) по профилю деятельности);
- за организацию и проведение официальных физкультурных мероприятий и спортивных мероприятий (более 10 мероприятий в год);
- выполнение государственного (муниципального) задания учреждением (организацией).

Стимулирующие выплаты за стаж непрерывной работы, выслугу лет рекомендуется устанавливать в целях укрепления кадрового состава организации, осуществляющей спортивную подготовку, сохранения преемственности и тренерских традиций.

Выплаты за стаж непрерывной работы, выслугу лет рекомендуется производить работникам в зависимости от общего количества лет, проработанных в физкультурно-спортивных и (или) образовательных организациях, осуществляющих деятельность в области физической культуры и спорта, в процентах от оклада (должностного оклада), ставки заработной платы.

Рекомендуемые размеры этих стимулирующих выплат следующие:

Показатель	Размеры выплаты в процентах к окладу (должностному окладу), ставке заработной платы
Стаж работы от 5 до 10 лет	От 3 до 5
Стаж работы от 10 до 20 лет	От 5 до 10
Стаж работы от 20 до 25 лет	От 10 до 20
Стаж работы свыше 25 лет	От 20 до 25

При определении условий и размеров премиальных выплат по итогам работы следует учитывать:

- успешное и добросовестное исполнение работником своих должностных обязанностей в соответствующем периоде работы, выполнение показателей государственного (муниципального) задания;
- инициативу, творчество и применение в работе современных форм и методов организации труда;
- качественную подготовку и проведение мероприятий, связанных с уставной деятельностью организации, осуществляющей спортивную подготовку (тренировочных сборов, соревновательных мероприятий, подготовки организации, осуществляющей спортивную подготовку, к новому тренировочному (спортивному) сезону, зимнему отопительному сезону и т. д.);
- участие работника в течение соответствующего периода в выполнении особо важных работ и мероприятий.

Работникам могут выплачиваться единовременные премии за выполнение особо важных заданий, не входящих в круг их основных обязанностей, за качественное и оперативное выполнение особо важных заданий руководства.

Премирование работников организации, осуществляющей спортивную подготовку, производится по решению руководителя организации. Конкретный размер премиальных выплат может устанавливаться как в процентном отношении к окладу (должностному окладу), ставке заработной платы работника, так и в абсолютном значении.

Премиальные выплаты, размеры и условия их осуществления рекомендуется устанавливать коллективными договорами, соглашениями, локальными нормативными актами в пределах выделенных субсидий на выполнение государственного (муниципального) задания на оказание государственных (муниципальных) услуг, а также средств, полученных от приносящей доход деятельности.

Премиальные выплаты по итогам работы рекомендуется осуществлять на основании распорядительного акта организации (приказа руководителя). При этом в локальном нормативном акте организации (например, в положении о материальном стимулировании) целесообразно устанавливать максимальный размер премиальной выплаты по итогам работы (допустим, не более трех должностных окладов в год) и порядок определения размера премиальной выплаты по итогам работы (в процентах к окладу (должностному окладу) или в абсолютном размере).

Премиальные выплаты по итогам работы рекомендуется осуществлять за счет и в пределах экономии средств, предусмотренных на оплату труда в организации на текущий год.

Рекомендуемые размеры выплат за высокие результаты работы по вовлечению населения в подготовку к выполнению нормативов ГТО устанавливаются в пределах 10 – 20%.

Компенсационные выплаты. За работу в условиях, отклоняющихся от нормальных, работникам организации устанавливаются выплаты компенсационного характера. К таким выплатам предлагается относить (п. 6.5.4 Методических рекомендаций № ВМ-04-10/2554):

– выплаты работникам, занятым на тяжелых работах, работах с вредными и (или) опасными и иными особыми условиями труда;

- выплаты за работу в местностях с особыми климатическими условиями;
- выплаты за работу в условиях, отклоняющихся от нормальных;
- выплаты компенсационного характера за работу в сельской местности.

Расчет оплаты труда при подушевом методе

Для расчета должностного оклада (До) тренера-преподавателя при подушевом методе в Методических рекомендациях № ВМ-04-10/2554 приводится следующая формула:

$Do = Об \times (n1 \times k1 \times v1 + n2 \times k2 \times v2 + \dots + nn \times kn \times vn) / 100 \times Ks \times S$, где:

Об – базовый оклад по должности, предусмотренный локальными нормативными актами учреждения (организации);

n1, n2, ..., nn – количество занимающихся, зачисленных по каждому этапу (периоду) подготовки;

k1, k2, ..., kn – расчетные нормативы за подготовку одного спортсмена по каждому этапу (периоду) подготовки;

v1, v2, ..., vn – коэффициенты участия тренера (тренера-преподавателя) в реализации тренировочного (учебного) плана, являющегося соотношением установленного работнику объема работы со спортсменами по каждому этапу (периоду) подготовки к объему, установленному по программе на определенном этапе (периоде) подготовки (данные коэффициенты не могут превышать показатель, равный 1);

Ks – расчетный коэффициент вида спорта (спортивной дисциплины);

S – коэффициент специализации.

Заработную плату тренеров-преподавателей, тренеров государственных бюджетных, автономных и казенных учреждений физической культуры и спорта нормативными актами субъектов РФ рекомендуется рассчитывать по следующей формуле:

$OT = C \times H + CB + KB$, где:

C – ставка заработной платы, $C = MC \times SUM K$, где:

MC – минимальная ставка заработной платы по занимаемой должности (минимальный оклад по ПКГ);

SUM K – сумма коэффициентов за занимаемую должность, за квалификацию, за специфику работы и персонального повышающего коэффициента;

Н – норматив по количеству занимающихся или норматив по подготовке спортсмена высокого класса;

СВ – выплаты стимулирующего характера;

КВ – выплаты компенсационного характера.

Норматив по одному занимающемуся устанавливается в зависимости от численного состава занимающихся и объема учебно-тренировочной работы).

Этап подготовки	Период обучения (лет)	Минимальная наполняемость групп (человек)	Максимальный объем учебно-тренировочной работы (часов в неделю)	Норматив по одному занимающемуся (в % от должностного оклада, ставки заработной платы)
Спортивно-оздоровительный (СОГ)	Весь период	15	6	2,2 (для учреждений, имеющих специализацию, – 1,0)
Начальной подготовки (НП)	До года	15	6	3
	Свыше года	14	9	5

При оплате труда по нормативам по одному занимающемуся максимальный состав спортивно-оздоровительных групп и групп начальной подготовки не должен превышать 30 человек с учетом соблюдения правил техники безопасности на учебно-тренировочных занятиях.

Учебно-тренировочная нагрузка, приведенная в таблице, устанавливается для занимающихся при прохождении того или иного этапа подготовки. Она устанавливается программой спортивной подготовки по виду спорта в соответствии с приложением 1 к Особенности № 1125.

Исходя из приведенных нормативов у тренера на ставку заработной платы должно быть:

1) по спортивно-оздоровительному этапу подготовки – не менее трех групп по 15 человек (три группы по 6 часов);

2) по этапу начальной подготовки:

- до года – не менее трех групп по 15 человек (три группы по 6 часов);

- свыше года – не менее двух групп по 14 человек (две группы по 9 часов).

Исходя из подушевого расчета оплаты труда ставка заработной платы также может быть отработана при меньшем количестве часов, но большей наполняемости группы.

Рассмотрим примеры.

У тренера-преподавателя И. И. Петрова одна группа СОГ. В группе 20 человек, он занимается с этой группой 6 часов в неделю.

Для расчета оплаты труда необходимо учитывать следующие условия:

- минимальный оклад по ПКГ – 4 268 руб. (MC);
- повышающий коэффициент к минимальному окладу по ПКГ по квалификационному уровню в зависимости от занимаемой должности – 1,01 (SUM K);
- повышающий коэффициент за наличие 1-й категории – 0,5 (SUM K);
- персональный повышающий коэффициент – 2,0 (SUM K);
- за стаж работы 8 лет установлена доплата 5% от минимального оклада по ПКГ.

Ставка заработной платы будет равна 14 980,68 руб. (4 268 руб. x (1,01 + 0,5 + 2)) (C = MC x SUM K).

В соответствии с количеством занимающихся тренеру будет оплачено 0,44 ставки зарплаты (20 чел. x 2,2%) – это норматив (Н).

Доплата за стаж работы – 93,9 руб. (4 268 руб. x 5% x 0,44) (CB).

Общая заработная плата тренера И. И. Петрова составит 6 685,4 руб. (14 980,68 руб. x 0,44 + 93,9 руб.).

У тренера-преподавателя В. В. Смирнова две группы. В группе СОГ 20 человек, с ними он занимается 6 часов в неделю. Группа НП – с периодом обучения больше года, где 25 человек занимаются по 9 часов в неделю.

Для расчета оплаты труда необходимо учитывать следующие условия:

- минимальный оклад по ПКГ – 4 268 руб. (MC);
- повышающий коэффициент к минимальному окладу по ПКГ по квалификационному уровню в зависимости от занимаемой должности – 1,01 (SUM K);
- повышающий коэффициент за наличие 1-й категории – 0,5 (SUM K);
- персональный повышающий коэффициент – 2,0 (SUM K);
- за стаж работы 12 лет установлена доплата 10% от минимального оклада по ПКГ.

Ставка заработной платы будет равна 14 980,68 руб. (4 268 руб. x (1,01 + 0,5 + 2)) (C = MC x SUM K).

За группу СОГ в соответствии с количеством занимающихся тренеру будет оплачено 0,44 ставки зарплаты (20 чел. x 2,2%) – это норматив (Н). Заработная плата за данную группу составит 6 591,5 руб. (14 980,68 руб. x 0,44).

За группу НП (исходя из количества занимающихся) тренеру будет оплачено 1,25 ставки зарплаты (25 чел. x 5%) – это норматив (Н). Заработная плата за данную группу составит 18 725,85 руб. (14 980,68 руб. x 1,25).

Доплата за стаж работы – 721,3 руб. ((4 268 руб. x 10% x 0,44) + (4 268 руб. x 10% x 1,25)) (CB).

Общая заработная плата тренера В. В. Смирнова будет равна 26 038,65 руб. (6 591,5 + 18 725,85 + 721,3).

В рассматриваемых примерах первый тренер-преподаватель (И. И. Петров) с учетом наполняемости группы и учебно-тренировочной

нагрузки получит 0,44 ставки заработной платы. Чтобы данному тренеру получить полную ставку заработной платы исходя из подушевого метода расчета заработной платы, у него должно быть 45 – 46 обучающихся.

Второй тренер-преподаватель (В. В. Смирнов) с учетом наполняемости групп и учебно-тренировочной нагрузки получит 1,69 ставки заработной платы.

* * *

Заработная плата тренеров-преподавателей в каждом регионе может быть рассчитана по-разному. Общим для всех случаев является то, что она состоит из оклада (ставки заработной платы), а также стимулирующих и компенсационных выплат. Заработная плата тренера-преподавателя при подушечном методе расчета будет зависеть от норматива по одному занимаемому на том или ином этапе подготовки. Все особенности расчета и выплаты заработной платы должны быть предусмотрены и прописаны в положении по оплате труда учреждения.

Задания:

1. Охарактеризуйте методы тарификации. Какой из них является наиболее распространенным и почему?
2. Как формируется заработная плата тренера-преподавателя? Опишите алгоритм ее расчета. Какие могут использоваться повышающие коэффициенты?
3. Охарактеризуйте виды и назначение стимулирующих выплат. Из каких источников осуществляются выплаты стимулирующего характера в бюджетном учреждении?
4. Какие предусмотрены для работников отрасли «Физическая культура и спорт» премиальные выплаты? Чем стимулирующие выплаты отличаются от премиальных? За счет каких средств в физкультурно-спортивной организации осуществляется премирование работников?
5. Рассчитайте заработную плату тренера на примере избранного вида спорта, ведущего 2 группы: а) спортивно-оздоровительная – 30 человек, б) начальной подготовки – 15 человек. Тренер имеет высшую квалификационную категорию и стаж работы 15 лет.

Кейс №4. Олимпиада в Сочи - экономический взгляд год спустя

Источник Олимпиада в Сочи - экономический взгляд год спустя / РИА Новости/Прайм (06.02.2015)– Режим доступа: <https://ria.ru/economy/20150206/1046363586.html>

Помимо праздника, Олимпиада и Паралимпиада принесли россиянам новые рабочие места и возможность круглый год отдыхать на курорте мирового уровня, а Краснодарский край получил инфраструктуру по последнему слову техники.

Кризис в экономике РФ набирает обороты, но ведь еще год назад о нем никто не помышлял — россияне с гордостью и волнением ждали Олимпиаду в Сочи — первые в истории страны Зимние игры. Санкции, цены на нефть,

обвал рубля и инфляция затмили эффект от Олимпиады, которая должна была ускорить рост ВВП примерно на 0,3 процентного пункта.

Очень сложно точно подсчитать, насколько выиграла российская экономика от проведения Игр, но ожидания от экономического успеха от Олимпиады, к сожалению, оправдались не на все 100%.

Если отвлечься от голых цифр, помимо праздника, Олимпиада и Паралимпиада принесли россиянам новые рабочие места и возможность круглый год отдыхать на курорте мирового уровня, а Краснодарский край получил инфраструктуру по последнему слову техники.

Но не только Кубань выиграла от проведения Игр, поступления подоходного налога возросли и в других регионах — ведь участвовали в этом мега-проекте жители многих российских городов.

И пусть не все компании, участвовавшие в олимпийской стройке, могут похвастаться прибыльностью своих проектов, однако большинство из них намерены выйти на окупаемость инвестиций.

Затратный проект

Всего же на подготовку Сочи к проведению Олимпиады было потрачено рекордные за историю игр 1,5 триллиона рублей, что тогда соответствовало 51 миллиарду долларов.

Из них федеральный бюджет потратил на строительство спортивных объектов 100 миллиардов рублей и свыше 400 миллиардов рублей на инфраструктуру Сочи. Привлеченные инвестиции на инфраструктуру составили порядка 900 миллиардов рублей и 114 миллиардов рублей — на спортивные сооружения, озвучивал цифры глава Минфина Антон Силуанов.

Не секрет, что больше всех выиграл от подготовки к Играм Краснодарский край, суммарные поступления в бюджет региона от налогов на прибыль и на доходы физических лиц с начала реализации олимпийского проекта ежегодно увеличивались на 5-7%.

"Эффект притока олимпийских инвестиций наиболее отчетливо проявился на краевом бюджетном уровне, выступая в качестве одного из основных факторов ежегодного (примерно на 10-15%) прироста бюджетных доходов Краснодарского края, что позволило сгладить снижение доходов в период кризиса", — сказал РИА замглавы Минэкономразвития Александр Цыбульский.

Подготовка и проведение Игр способствовала созданию малых и средних предприятий в целом по России, а общее число рабочих мест в экономике страны, созданных или поддержанных, благодаря олимпийскому проекту составило 560 тысяч.

Всего в подготовке к Олимпиаде было задействовано свыше 73 тысяч человек из многих регионов, подсчитали в Минэкономразвития.

Курорт живет

Основное финансовое бремя при подготовке Олимпиады в Сочи легло на плечи отечественного крупного бизнеса. Крупнейшим кредитором многих

олимпийских строек стал Внешэкономбанк, который в общей сложности прокредитовал строительство олимпийских объектов примерно на 250 миллиардов рублей.

Владимир Потанин, сравнивший выигрыш сочинской заявки по значимости для страны с выводом советских войск из Афганистана и даже с полетом Юрия Гагарина в космос, в результате стал самым крупным частным инвестором в Олимпиаду-2014 году.

Инвестиции в горнолыжный курорт "Роза Хутор" составили 68,4 миллиарда рублей, из которых 12,7 миллиарда — инвестиции "Интерроса" Потанина, 55,7 миллиарда — кредит Внешэкономбанка, обслуживание которого обойдется компании еще в 12,3 миллиарда рублей.

Кроме горнолыжного комплекса, трассы которого составляют 77 километров, "Интеррос" построил также сноуборд-парк, фристайл-центр и гостиницы.

"Роза Хутор" привлекает любителей зимнего экстрима и в этом году — дополнительным стимулом попробовать склоны Красной поляны стал и обвал рубля. Горнолыжный сезон еще далек от завершения, поэтому "Интеррос" не торопится подводить итоги зимнего постолимпийского туристического сезона.

"Пока можем сказать, что на "Роза Хутор" уже побывало более 120 тысяч человек. Вообще курорт планирует принять порядка 700-800 тысяч туристов на время катания", — сообщил РИА Новости представитель "Интерроса". Наполняемость отелей в период новогодних праздников была стопроцентной, на февральские и мартовские праздники все места в курорте также забронированы, рады в компании.

По оценкам Потанина, курорт может стать окупаемым через 15-20 лет. Сейчас правительство предоставило олимпийским инвесторам отсрочку по обслуживанию кредитов до конца 2015 года. "Все вопросы касательно реструктуризации и обслуживания долга ВЭБу отложены на конец 2015 года", — сказали в "Интерросе".

Общие инвестиции "Базэла" Олега Дерипаски в олимпийские объекты составили более 45 миллиардов рублей, из них — около 25,4 миллиарда — заемные средства ВЭБа. Компания занималась строительством Олимпийской деревни, обустройством Имеретинской долины и порта, а также аэропорта Сочи.

Помимо Игр пик наполняемости отелей в Имеретинке пришелся на проведение российского этапа гонок "Формула 1" в октябре прошлого года.

В новогодние праздники загрузка отелей и апартаментов "Базэла" в Имеретинском районе приближалась к 100%, а средняя загрузка летом 2014 года составляла 87%, а заявки на летний сезон-2015 поступают уже сейчас. Зарубежный туристический поток пока невелик, но он равномерно растет месяц от месяца, рассказал РИА Новости заместитель генерального директора "Базового Элемента" Андрей Елинсон.

"Сейчас, учитывая, что комплекс был передан оргкомитетом "Сочи-2014" структурам "Базэла" только весной прошлого года, трудно подводить какие-то, даже промежуточные, итоги", — говорит Елинсон.

В настоящее время "Базэл" тоже ведет переговоры с ВЭБом о реструктуризации задолженности по олимпийским проектам. "Мы выполнили свою часть сделки — построили в срок все необходимые объекты. Они прошли проверку Олимпиадой и Паралимпиадой, их функционирование не вызвало нареканий ни со стороны участников и гостей Игр, ни со стороны государства. Мы хотим, чтобы нам обеспечили простую возвратность наших вложений, механизмов для этого масса", — делится топ-менеджер "Базэла".

Владелец горнолыжного курорта "Горная карусель" в Красной поляне — Сбербанк — планирует продать свои олимпийские активы компании, 100% акций которой принадлежат Краснодарскому краю, через подконтрольный банку "СВК холдинг".

Объект построен в горном кластере Сочи к Олимпиаде: здесь находится сеть и конгресс-центр, где располагался олимпийский медиацентр. В "Горной карусели" проходили соревнования по прыжкам с трамплинов. На данный момент сделка не закрыта.

Не остался в стороне от подготовки к Играм и "Газпром", который отвечал за модернизацию энергоснабжения Сочи и построил морской газопровод, питающий Адлерскую ТЭС.

Компания построила горную олимпийскую деревню и инфраструктуру для горно-туристического центра и лыжно-биатлонный комплекс. Сейчас эти объекты вошли горно-туристический центр "Газпрома" и используются как центр для тренировок российских спортсменов.

Пассажиры едут в постолимпийский Сочи

Сочи получил к Олимпиаде современную транспортную инфраструктуру: было введено в эксплуатацию 54 объекта. Это 370 километров дорог, транспортных развязок, мостов, эстакад и тоннелей, более 200 километров железнодорожных линий, новые вокзалы, объекты портовой и аэродромной инфраструктуры.

РИА Новости попыталось выяснить, насколько популярен постолимпийский курорт у железнодорожных и авиационных пассажиров.

По словам представителя РЖД, во время Олимпиады — с 25 января по 20 марта 2014 года — пассажиропоток поездов дальнего следования в Адлер возрос в 1,5 раза — почти до миллиона человек. Спустя почти год после Олимпиады поток железнодорожных пассажиров в Сочи не снижается. Исходя из данных РЖД, курорт в новогодние праздники-2015 пользовался популярностью у пассажиров поездов. По железной дороге на зимние каникулы в Сочи отправились свыше 217 тысяч человек — на 15% выше показателя предыдущего сезона.

РЖД отвечали и за железнодорожные перевозки по олимпийским маршрутам в Сочи. В период проведения Игр электропоездами "Ласточка"

перевезено 4,764 миллиона человек — треть объема перевозок за 2014 год. При этом РЖД понесли убытки примерно в 1,5 миллиарда рублей, перевозя 9 месяцев пассажиров "Ласточек" по льготным тарифам.

В конце прошлого года компания даже планировала приостановить перевозки в регионе из-за этой ситуации. Позднее администрация Краснодарского края и РЖД урегулировали вопрос. По предварительным данным, перевозки в Сочи за январь 2015 года составили свыше 250 тысяч человек.

Не жалуются на пассажиропоток и авиаперевозчики. Согласно предварительным данным, в январе 2015 года аэропорт "Сочи" на внутренних и международных направлениях обслужил 205,21 тысяч пассажиров, что на 21% больше, чем в январе 2014 года, сообщили РИА Новости в "Базэл Аэро", которая управляет аэропортом.

"Рост пассажиропотока в международном аэропорту "Сочи" обусловлен неснижаемым интересом к курорту как центру туризма и активного отдыха, трансформацией его в результате подготовки к Олимпиаде во всесезонный. Только в дни новогодних праздников — с 1 по 12 января — аэропорт обслужил около 100 тысяч пассажиров, что на 45% больше, чем за этот же период прошлого года", — отметили в "Базэл Аэро".

Пассажиропоток авиакомпании "Трансаэро" на рейсах между Москвой и Сочи в январе 2015 года увеличился более чем в 2 раза, по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года, сказали РИА Новости в авиакомпании "Трансаэро". "Трансаэро" выполняет по этому маршруту до 28 рейсов в неделю.

Не отстает от своего конкурента и другой крупный перевозчик в Сочи — "ВИМ-Авиа", официальный представитель которого также отметил двойной рост пассажиропотока из Москвы. "В январе 2015 года было перевезено 7,15 тысячи человек, тогда как годом ранее этот показатель составлял 3,72 тысячи пассажиров", — отметил собеседник агентства.

Ложка дегтя

Олимпиада не произвела положительного экономического эффекта, считает директор института стратегического анализа ФБК Игорь Николаев. Он напомнил, что по итогам первого полугодия 2014 года прирост ВВП в годовом выражении составил 0,8%. По итогам 2013 года этот показатель был на отметке 1,3%, в 2012 году он составлял 3,4%, в 2011 году и вовсе достигал 4,3%.

"Тогда не было никаких санкций, никакого падения цен на нефть, экономика неуклонно замедлялась и, фактически, к середине прошлого года перестала расти. Отсюда, к сожалению, можно сделать вывод, что надежды на то, что крупные проекты простимулируют нашу экономику, не оправдались", — отметил эксперт.

"Когда смотришь на то, что происходит в Имеретинской низменности, на это запустение, тогда понимаешь, что Олимпиада превратилось в памятник расточительству. Этот памятник будет нам долго напоминать то,

как мы, не считаясь ни с чем, выкинули такие огромные деньги. Для экономики, скорее, отрицательный эффект. Положительный эффект экономика не показала", — считает он.

Главный экономист МТС-банка Евгений Надоршин считает, что пока рано судить об экономической эффективности олимпийских расходов. "Понятно, что определенный плюс для инфраструктуры Сочи сыграли подешевевший рубль и частично санкции. Но надо ждать не один год, прежде чем станет понятно, насколько этот всплеск интереса к Сочи, который мы наблюдали этой зимой, будет устойчив", — сказал он РИА Новости.

Однако уже сейчас понятно, что удачными инвестициями в инфраструктуру олимпийского Сочи могут похвастаться далеко не все компании. Так, электрогенерирующая ТГК-2 планировала построить к Олимпиаде Кудепстинскую ТЭС и рассчитывала на возврат инвестиций в рамках договора на предоставление мощности (ДПМ) на энергорынок. Затраты ТГК-2 при подготовке к строительству Кудепстинской ТЭС составили более 1,5 миллиарда рублей, сообщил РИА Новости представитель пресс-службы энергокомпании.

После многочисленных протестов экологов правительство РФ отказалось от возведения станции. В сентябре 2014 года Минэнерго внесло на рассмотрение вопрос о переносе ДПМ на объект в Грозный, однако решение еще не принято. Компания рассчитывает частично компенсировать понесенные затраты, продав закупленное оборудование. Кроме того, по условиям ДПМ энергокомпании грозят штрафы за то, что станция не была построена. Пока ДПМ числится за ТГК-2, есть основания для их взимания. Однако штрафы начислялись только в сентябре-ноябре 2014 года, потом "Совет рынка" освободил от них ТГК-2.

Задания:

1. Сравните экономические результаты Олимпиады в Сочи с результатами других принимающих стран.
2. Достигнуты ли целевые показатели, предусмотренные Федеральная Целевой Программой «Развитие г. Сочи как горноклиматического курорта (2006 - 2014 годы)» (режим доступа: <http://sochi.org.ru/doc/fcp/>).
3. Проведите анализ положительных и отрицательных эффектов от проведения Олимпиады.
4. Охарактеризуйте мультипликативность экономического эффекта от проведения Олимпиады.
5. Используя информацию компаний-инвесторов, опубликованную в открытых информационных источниках, проанализируйте эффективность частных инвестиций в международные спортивные мероприятия.
6. Сформулируйте выводы.

Кейс №5. Экономический анализ деятельности физкультурно-спортивной организации

Проведите экономический анализ результатов деятельности фитнес-клуба. Затраты фитнес клуба ежемесячно составляют (руб.): амортизация – 138000, фонд заработной платы административно-управленческого персонала – 400000, услуги охранного агентства – 40000, аренда помещений – 300000, прочие расходы – 235000. Данные в разрезе услуг фитнес-клуба представлены в таблице:

Показатель	Виды услуг					
	Аэробика	Волейбол	Настольный теннис	Сауна	Массаж	Тренажерный зал
Выручка (в т.ч. НДС)	900000	115200	633600	420000	150000	480000
Затраты на заработную плату персонала (в т.ч. страховые взносы)	260000	72800	195000	130000	104000	156000
Переменные издержки на 1 клиента	-	-	-	100	35	-
Количество клиентов	360	48	132	420	150	320
Стоимость услуги (абонемент/разовое посещение)	2500	2400	4800	1000	1000	1500

Оцените эффективность предпринимательской деятельности фитнес-клуба. Сформулируйте выводы. Предложите мероприятия, направленные на повышение дохода и прибили фитнес-клуба.

ПРИМЕРНЫЙ ПЕРЕЧЕНЬ ТЕМ НАУЧНО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИХ РАБОТ (РЕФЕРАТОВ)

1. «Физическая культура и спорт» как одна из отраслей непроеизводственной сферы. Зависимость отрасли от экономики страны и влияние на развитие производства.
2. Особенности предпринимательской деятельности в сфере физической культуры и спорта.
3. Формы организации бизнеса в сфере физической культуры и спорта.
4. Материально-техническая база физической культуры и спорта.
5. Фонды физкультурно-спортивных сооружений, их структура и оборот.
6. Социальные нормы и нормативы обеспеченности физкультурно-спортивными сооружениями.
7. Эффективность использования материально-технической базы физической культуры и спорта.
8. Содержание, особенности и основные проблемы коммерческой деятельности в сфере физической культуры и спорта.
9. Разновидности физкультурно-спортивных услуг.
10. Профессиональный состав работников физической культуры и спорта и их трудовые функции.
11. Нормирование и тарификация труда работников физической культуры и спорта.
12. Формы оплаты труда тренеров-преподавателей.
13. Бюджетные и внебюджетные источники финансирования физической культуры и спорта.
14. Бюджет физкультурно-спортивной организации.
15. Финансирование и материально-техническое обеспечение физкультурно-спортивных мероприятий.
16. Спонсорство как способ материального обеспечения физической культуры и спорта.
17. Игровой бизнес как источник финансирования физической культуры и спорта.
18. Особенности финансирования физической культуры и спорта и зарубежных странах.
19. Структура и содержание бизнес-плана физкультурно-спортивной организации.
20. Ценообразование на физкультурно-спортивные услуги.
21. Налогообложение в области физической культуры и спорта.
22. Финансирование физической культуры и спорта.
23. Финансирование работы спортивных школ.
24. Оценка эффективности работы спортивных школ.
25. Бизнес-планирование в работе физкультурно-спортивных организаций.

26. Учёт, контроль, и экономический анализ деятельности физкультурных организаций.

27. Экономические аспекты законодательства о физической культуре и спорте в Российской Федерации.

28. Результаты деятельности и показатели эффективности в сфере физической культуры и спорта.

29. Работники физкультурно-спортивных организаций и особенности их труда.

30. Стимулирование и оплата труда физкультурных работников

ПРИМЕРНЫЙ ПЕРЕЧЕНЬ ВОПРОСОВ К ЗАЧЕТУ

1. Отраслевая структура народного хозяйства. Содержание и характер взаимодействия производственной и непроизводственной сфер.
2. Место и роль физической культуры и спорта в отраслевой структуре народного хозяйства.
3. Экономика физической культуры и спорта как научная дисциплина. Предмет экономики физической культуры и спорта.
4. Характеристика продукта отрасли физической культуры и спорта.
5. Особенности нематериальной услуги.
6. Классификация физкультурно-спортивных услуг.
7. Факторы, влияющие на формирование спроса и предложения на рынке физкультурно-спортивных услуг.
8. Физкультурно-спортивная организация (ФСО) как юридическое лицо.
9. Виды собственности и соответствующие им организационно-правовые формы ФСО.
10. Коммерческий и некоммерческий характер деятельности ФСО.
11. Некоммерческие организации в сфере физической культуры и спорта.
12. Особенности предпринимательской деятельности некоммерческой организации.
13. Роль предпринимательской деятельности некоммерческих физкультурно-спортивных организаций в увеличении объема отраслевого рынка и формировании доходов таких структур.
14. Понятие материально-технической базы. Основные и оборотные фонды спортсооружений, их структура и оборот.
15. Социальные нормы и нормативы обеспеченности населения спортсооружениями и проблема эффективности использования имеющейся материально-технической базы.
16. Факторы, определяющие спрос и предложение на рынке трудовых ресурсов отрасли физической культуры и спорта.
17. Особенности труда физкультурно-спортивных работников.
18. Профессиональный состав работников отрасли и их функциональные обязанности.
19. Организация и нормирование труда специалистов физической культуры и спорта.
20. Организация оплаты труда в отрасли и особенности трудового договора спортсмена.
21. Бюджетные и внебюджетные источники финансирования физкультурно-спортивных организаций.
22. Бюджетное финансирование отрасли: источники доходов и основные направления расходов.
23. Источники внебюджетного финансирования физкультурно-спортивной деятельности.
24. Спонсорство как один из источников финансовых средств физкультурно-спортивных организаций.

25. Составляющие стоимости физкультурно-спортивных услуг.
26. Особенности ценообразования в сфере производства физкультурно-спортивных услуг.
27. Использование принципа «ценовой дискриминации» при формировании цен в сфере физкультурно-спортивной деятельности.
28. Бюджет и смета физкультурно-спортивных организаций.
29. Смета расходов на проведение спортивного мероприятия.
30. Основные положения бизнес-плана коммерческой физкультурно-спортивной организации.

Список литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 28.12.2016): Справочная правовая система Консультант Плюс [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142/.

2. Федеральный закон «Об образовании в Российской Федерации» от 29.12.2012 N 273-ФЗ (ред. от 03.07.2016, с изм. от 19.12.2016): Справочная правовая система Консультант Плюс [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_140174/

3. Федеральный закон «О физической культуре и спорте в Российской Федерации» от 4 декабря 2007 г. N 329-ФЗ (ред. от 22.11.2016): Справочная правовая система Консультант Плюс [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_73038/ ;

4. Приказ Министерства спорта РФ от 24 октября 2012 г. N 325 (ред. от 02.12.2013) "О методических рекомендациях по организации спортивной подготовки в Российской Федерации": Справочная правовая система Консультант Плюс [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_137121/

5. Приказ Минтруда России от 29.10.2015 N 798н "Об утверждении профессионального стандарта "Руководитель организации (подразделения организации), осуществляющей деятельность в области физической культуры и спорта" (Зарегистрировано в Минюсте России 12.11.2015 N 39694) : Справочная правовая система Консультант Плюс [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_189019/

6. Приказ Минтруда России от 07.04.2014 N 193н (ред. от 12.12.2016) "Об утверждении профессионального стандарта "Тренер" (Зарегистрировано в Минюсте России 10.07.2014 N 33035): Справочная правовая система Консультант Плюс [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_167695/

7. Алексеев С.В. Спортивный менеджмент: учебник. - М: ЮНИТИ-ДАНА, 2016. - 687 с.

8. Алексеев С.В. Спортивное право России : учебник / С. В. Алексеев. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2005. - 671 с.

9. Брызгалов И.В. Экономика физической культуры и спорта [Электронный ресурс] : учебное пособие / И.В. Брызгалов. — Электрон. текстовые данные. — Екатеринбург: Уральский федеральный университет, 2014. — 96 с. — 978-5-7996-1092-0. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/66225.html>

10. Голубничий С.П. Инфраструктура в индустрии спорта. Хрестоматия [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Голубничий С.П.— Электрон. текстовые данные.— М.: Евразийский открытый институт, 2010.— 120 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/10688>

11. Губина, Е.М. Организация физкультурно-спортивной деятельности : учеб.-метод. пособие / Е.М. Губина .— Волгоград : ВГАФК, 2010. — Режим доступа: <http://rucont.ru/efd/229018>
12. Каратаев, О.Р. Спортивные сооружения: учебник [Электронный ресурс] / Е.С. Каратаева, А.С. Кузнецов, О.Р. Каратаев .— 2011 .— 274 с.— Режим доступа: <https://rucont.ru/efd/242665>
13. Ланда, Б.Х. Методика расчета коэффициента загруженности спортивных сооружений : учеб.-метод. пособие / Б.Х. Ланда .— 2-е изд., испр. и доп. — М. : Советский спорт, 2013 .— 36 с.— Режим доступа: <http://rucont.ru/efd/279284>
14. Пузыня Т.А. Финансово-экономический анализ деятельности спортивной организации [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Пузыня Т.А.— Электрон. текстовые данные.— Саратов: Вузовское образование, 2013.— 151 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/45241>.
15. Предпринимательство [Электронный ресурс] : учебник / А.Н. Романов [и др.]. — Электрон.текстовые данные. — М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2012. — 700 с. — 978-5-238-01545-3. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/10506.html>
16. Соломченко М.А. Экономика физической культуры и спорта [Электронный ресурс]: учебно-методическое пособие/ Соломченко М.А.— Электрон. текстовые данные.— Орел: Межрегиональная Академия безопасности и выживания (МАБИБ), 2014.— 125 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/33455>.
17. Финансы [Электронный ресурс]: учебник/ А.П. Балакина [и др.].— Электрон. текстовые данные.— М.: Дашков и К, 2015.— 383 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/11005>.
18. Экономика физической культуры и спорта: Учеб. пособие / Под ред. Е.В. Кузмичевой. – М.: Физическая культура, 2008.-480 с.

Учебное издание

Боровских Светлана Вячеславовна

ЭКОНОМИКА ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ И СПОРТА

Практикум

Сдано в набор
Подписано в печать
Бумага офсетная, Формат 60х90/11
Печ. л. 3,8 Усл.-изд. л. 2,6
Тираж – 50 экз.
Заказ №

Издательство ООО «Мегапринт»
664025, г. Иркутск, ул. С. Разина, 42, оф. 3
Тел.: 8 (395) 20-20-59, 768-360